

**MichaelPage**

www.michaelpage.co.jp

**【YOYで約2倍のペースで拡大中×福利厚生ビジネス】 - エンタープライズセールス****【YOYで約2倍のペースで拡大中×福利厚生ビジネス】 - エンタープライズセールス****Job Information****Recruiter**

Michael Page

**Job ID**

1542601

**Industry**

Other (Banking and Financial Services)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5 million yen ~ 8 million yen

**Refreshed**

May 28th, 2025 11:34

**General Requirements****Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Basic

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

**Job Description**

既存顧客との関係構築を深め、継続的なアップセルやクロスセルを通じて安定した成果が見込めるポジションです。外資系らしい自由度の高い環境で、自律的に提案活動を進められる点も魅力です。

**Client Details**

この企業は福利厚生やインセンティブ制度を支援するプリペイドサービスを展開しており、企業の従業員満足度向上に貢献しています。世界各国で事業を展開し、デジタル決済やモビリティソリューションにも力を入れています。日本市場においても法人向けサービスの拡充を進めている外資系企業です。

**Description**

- ・ エンタープライズ既存顧客へのフォローアップと関係構築
- ・ 市場調査を行い、競合分析を実施する
- ・ 既存の顧客との関係を維持し、強化する
- ・ 販売目標を達成するための戦略を立案・実施する
- ・ 販売活動のレポートを作成し、提出する
- ・ 製品知識を維持し、顧客に適切なソリューションを提供する
- ・ クロスセルおよびアップセルの機会を最大化する

- 顧客のフィードバックを収集し、製品開発チームに提供する

### Job Offer

- ボーナス制度あり
- 東京での勤務
- 業界をリードする企業でのキャリアチャンス
- 成長を支える環境と強力なチーム

あなたが我々のチームで成功を収めるためのスキルと情熱をお持ちでしたら、ぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.

---

### Required Skills

- エンタープライズ企業との営業
- IT/SaaS業界での営業経験（尚可）
- 優れたコミュニケーションスキルと交渉力
- 結果を出すための強い意志と自己調整能力
- ビジネスまたは関連分野の学士号

---

### Company Description

この企業は福利厚生やインセンティブ制度を支援するプリペイドサービスを展開しており、企業の従業員満足度向上に貢献しています。世界各国で事業を展開し、デジタル決済やモビリティソリューションにも力を入れています。日本市場においても法人向けサービスの拡充を進めている外資系企業です。