外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語（初級レベル）/化粧品原料の提案営業職 【化粧品原材料・食品添加物の輸出入取引及び国内取引に特化した専門商社】

Job Information

Recruiter
Global Leaf

Job ID
1542544

Industry
Specialized Import, Export

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Salary
4.5 million yen ~ 7 million yen

Hourly Rate
想定年収：450万円～700万円　※固定残業代：月8.5時間分を含みます。

Work Hours
9時00分～17時30分（所定労働時間7時間30分）

Holidays
■完全週休二日制（土・日・祝日）　■夏季休暇　■年末年始休暇 ■有給休暇　他　※年間休日：126日

Refreshed
November 25th, 2026 03:01

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】
当企業は創業から90年超、化粧品原材料、食品添加物の輸出入取引及び国内取引に特化した専門商社です。資生堂・花王・

ボーラ化成工業・コーセーとの長年の取引実績もあり、堅調業績の安定企業です。
本ポジションでは、化粧品原料の提案営業をお任せします。具体的には商品開発において、お客様のニーズをヒアリングして、数ある原料の中から商品コンセプトに合ったものを提案していただきます。

【取扱品】
化粧品原料

【取引先
化粧品会社（大手～中堅企業）

【魅力点】
自分が関わった商品を各種メディアや実店舗で目にする機会もあり、介在価値を実感できる仕事です。また必要に応じて、原料を世界中から取り寄せるなどグローバルなビジネス経験を積むチャンスがあります。お客様が本当に欲しいものを自分で提供することができます。

【採用背景】
提案余地が多数ありますが、有難い事に既存の多数のご依頼及びご紹介がある状況で、営業要員が不足しております。顧客価値向上、事業拡大のために尽力頂ける方をお待ちしております。

【教育】
商品知識研修や営業同行を通じて時間をかけて堅実に教育を行います。第一営業部隊の先輩だけでなく、R&Dセンターのメンバーや教育担当の顧問からの指導を受けることができます。

【配属先】
第二営業部（営業：男性8名・女性4名 / 営業事務：女性10名 / テクニカルインフォメーション：女性4名）

【過去入社者】
食品メーカーの研究職、学生時代に化粧品関係の学部を専攻、化学系商社・メーカーの営業職など、幅広い人材が活躍しています。

Required Skills

【必須スキル/経験】
■化成品関連の営業経験がある方
■英語力：初級以上（TOEIC500点以上目安）
■日本語：ネイティブレベル
☆継続的に英語を学んでいく意欲のある方歓迎です。

Company Description