CareerCross by JAC Recruitment

Morgan McKinley

【外資系医療機器】事業部長｜部下100名以上

世界70か国以上で事業を展開するグローバルメーカーのBUヘッドを募集します

Job Information

Recruiter
Morgan McKinley

Job ID
1542225

Industry
Bank, Trust Bank

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
June 20th, 2025 10:02

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 10 years

Career Level
Executive

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Fluent

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

世界70か国以上で事業を展開するグローバルメーカーのBUヘッドを募集します。

日本のビジネスユニットの戦略立案および事業成長をリード。グローバルの目標を意識しながら、日本市場でのプレゼンス拡大、100名超の高パフォーマンス部署のマネジメントを担っていただきます。患者ケアの未来を形作る企業において、国内外で高い可視性と影響力を持つポジションとなります。

リモートワーク可。

主な職務内容

- 日本ビジネスユニットの戦略立案、事業推進をリード
- グローバル戦略にマッチした部門のKPIや目標の設定
- オペレーションのパフォーマンス管理、ビジネスレポーティング
- グローバル本社やリージョンのリーダーと緊密に連携
- 高パフォーマンスチームの構築・管理育成、エンゲージメント促進
- ディールエスカレーション、価格設定、製品関連意思決定の監督
- **営業・マーケティング・オペレーション等関連部署との連携推進**

A global leader in medical technology is seeking a **Business Unit Head** to lead strategic planning and business growth in Japan. In this high-impact executive role, you will drive market success, manage a high-performing team, align local objectives with global goals, and ensure strong cross-functional collaboration. This role offers significant visibility and influence at the local and global level within a company shaping the future of patient care.

Key Responsibilities

- Lead strategic planning and business execution for the Japan business unit
- Define KPIs, set goals, and ensure targets align with global strategy
- Manage operational performance and business reporting
- Collaborate closely with global HQ and regional leaders
- Build and lead a high-performing team, ensuring development and engagement
- Oversee deal escalations, pricing, and product-related decision-making
- Drive cross-functional alignment across sales, marketing, and operations

Required Skills

必須条件

経験・知識：

- ビジネスマネジメント、営業、マーケティング、または事業開発/ビジネスディベロップメントの経験10年以上
- 目標を達成し、ビジネスの成功を牽引してきたた実績
- 100名以上の大規模なチームマネジメント経験
- ヘルスケア業界（できれば医療機器、診断機器）の経験

ソフトスキル：

- 戦略的思考能力、判断力
- 関係者を巻き込み、連携する能力
- **ステークホルダーマネジメント、コミュニケーション能力**
- インクルーシブな考え方；インクルーシブな組織風土を醸成できること

語学力：

- **日本語：流暢**
- **英語：**ビジネスレベル

歓迎条件

- マトリクス組織において国際的にリーダーシップをとった経験
- **業務改革または組織開発イニシアティブの推進経験**

この求人がおすすめの理由

- マーケットリーダーでビジネスユニットを統括するチャンス
- グローバル/リージョンでも可視性の高いシニアポジション
- 様々な部署・カントリーと協働できる、ダイナミックな環境
- 世界的にリスペクトされている医療コミュニティの一員としてご活躍いただきます
- フレックスタイム制あり、リモートワーク可、その他福利厚生も充実

Required Skills and Qualifications

- 10+ years of experience in business management, sales, marketing, or business development
- Proven track record of exceeding targets and driving business success
- Leadership experience managing large teams (100+ employees)
- Strong strategic planning, execution, and cross-functional alignment abilities
- Excellent stakeholder communication and decision-making skills

- Fluent in Japanese and business-level English
- Experience in the healthcare sector, especially medical devices or diagnostics

Preferred Skills & Qualifications

- Global or regional leadership experience in a matrixed environment
- Background in operational transformation or organizational development initiatives

Why You'll Love Working Here

- Executive-level role with **strategic influence and visibility**
- Join a respected leader in **global MedTech innovation**
- Work with international stakeholders and high-impact teams
- Flex time, remote work options, and strong performance incentives
- Collaborative, diverse, and **growth-oriented culture**

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。