CareerCross by JAC Recruitment

moomoo

★表参道・店舗オープニング★営業所長 【NASDAQ上場fintech&資本金87億】

次世代金融情報アプリ「moomoo」★世界7か国、2,500万人以上が利用！

Job Information

Hiring Company
Moomoo Securities Japan Co., Ltd.

Job ID
1542215

Industry
Securities

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description
Yamanote Line, Shibuya Station

Salary
5 million yen ~ 25 million yen

Work Hours
シフト制

Holidays
年間休日：120日以上　休日：完全週休二日制（シフト制）

Refreshed
June 13th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【moomoo証券について・About moomoo】
弊社は、東京都渋谷区に本社を構えるオンライン証券会社です。米国NASDAQ上場企業 Futu Holdings Limitedのグループ企業として、グローバルな金融テクノロジーと先進的な取引サービスを日本国内で展開しています。

香港オンライン証券取扱高トップクラスを誇る金融プロバイダーであるFUTUグループは、香港では成人の約40%が利用する証券取引アプリ『FUTUBULL』を提供しています。その国際版として誕生したのが『moomoo（ムームー）』です。
一般的にはプロ投資家でないとアクセスできないような、様々な金融・投資情報にアクセスできます。
弊社のアプリを通じて、世界7か国、2,500万人以上のユーザーに金融情報・取引サービスを提供しており、投資の常識を覆す黒船的存在としてのポジションを確立しています。

『moomoo（ムームー）』アプリについて
『moomoo』は、FUTUグループが2018年に米国カリフォルニア州シリコンバレーで開発した個人投資家向け取引アプリです。プロフェッショナルレベルの分析ツール・リアルタイムのマーケット情報・財務データ・高度なチャート機能を、個人投資家でも簡単に使えるように設計されており、ユーザー同士が情報交換できる掲示板・コミュニティ機能も搭載されています。
2023年10月には日本市場向けにカスタマイズされたmoomooアプリを通じて、米国株取引サービス（24時間取引対応）を開始。2025年4月時点では、約7,000銘柄の米国株を取り扱い、そのうち約6,000銘柄以上が24時間取引に対応しています。
さらに、一般社団法人日本マーケティングリサーチ機構による2024年12月期の調査において、moomooは以下の4項目で主要ネット証券大手5社との比較で1位を獲得しています。
•米国株取扱銘柄数
•米国株24時間取引対応銘柄数
•米国株取引手数料の安さ
•特許取得済AI機能数
このように、moomooは「次世代型の投資プラットフォーム」として、高い評価を得ています。

2023年の米国株24時間取引サービスの開始以降、日本国内におけるmoomooユーザーは急増。2024年には日本株やその他資産クラスへの本格参入を果たし、2025年はこれまでに構築した基盤をさらに拡大し、市場でのポジションをより一層確立するフェーズへと突入しました。
現在、ビジネスとプロダクトの急成長に伴い、組織体制の強化と人材の拡充が急務となっており、私たちとともに「最も魅力的で革新的なオンライン証券プラットフォーム」を創り上げていく仲間を募集しています。

■募集背景：NASDQ上場(Tikcer: FUTU) オンライン証券会社　日本上陸に伴うサービス拡大のための募集。あなたの経験が活かせる職種です！

■業務内容：

・営業所の営業チームを管理・育成し、イベントやプロモーション活動を通じて新規顧客の獲得および定着率の向上を推進する
・営業所の運営を統括し、売上管理、業務改善、顧客体験の向上を図る
・会社のマーケティング施策に積極的に関わり、顧客フィードバックを提供しながら、社内チームと連携して売上目標の達成を目指す
・プラットフォームや商品、マーケティングキャンペーンの仕組みに精通し、コンプライアンス要件を遵守できるよう、体系的なトレーニングプログラムを策定・実施する

【雇用形態】正社員　*試用期間　3カ月（試用期間中は正社員と条件同一）

【勤務地】東京都渋谷区渋谷1-2-5MFPR 渋谷ビル11F（本社）

- 各線　渋谷駅
- 在宅ワーク　不可

【想定年収】500万円～2,500万円（月額制）

- 前職の年収・経験・スキルにより決定。
- 業績賞与・昇給は会社業績や個人業績によります

【休日・休暇】

- 年間休日日数120日以上
- 完全週休2日制（シフト制）
- 初年度年間有給休暇15日～
- 年末年始、年次有給休暇、慶弔休暇、育児休暇、介護休暇等、産前・産後・育児休暇制度（※取得実績あり）

【その他】

- 通勤手当：全額支給
- 社会保険完備
- 社内懇談会費
- 結婚お祝い金、出産お祝い金等

Required Skills

【必須（MUST）】

・営業所または支店での営業管理経験（6年以上）を有する方
・営業所での顧客対応・販売業務に精通し、高いコミュニケーション能力をお持ちの方
・結果志向で自己主導型、優れた対人スキルを持つ方
・金融商品・サービスに関する知識があり、金融業界のコンプライアンス要件を理解している方
・日本語がネイティブレベルで話せる方
・シフト勤務（平日・週末・祝日を含む）が可能な方

【歓迎（WANT）】

・問題解決力とプロジェクト管理能力
・責任感とオーナーシップ意識
・グローバルチームとの協働経験
・ビジネスレベルの英語または中国語

Company Description