



【外資系レンタルオフィス企業\エリアセールス ポジション/年収450~700万円】@福 岡

レンタルオフィス業界のグローバル企業!エリア セールスポジション!

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1542095

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Company Type

International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Fukuoka Prefecture

Salary

4.5 million yen ~ 7 million yen

Hourly Rate

年収:450万円~700万円 *経験・キャリアによる

Work Hours

9:00~18:00 (実働8時間)

Holidays

土日祝

Refreshed

November 19th, 2025 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- 1.新規顧客開拓(法人営業)
- ・中小企業やスタートアップ、大企業のサテライトオフィスなどをターゲットに提案する営業
- ・営業が多いが、テレアポや外出訪問もある企業も存在
- 2.オフィススペースの提案・見学対応
- ・顧客のニーズに合ったプラン(個室、コワーキングスペースなど)をご提案
- ・内覧(ツアー)の実施と契約条件交渉
- 3.既存顧客のフォローアップ
- ・契約更新、追加スペースのご提案
- ・利用状況のヒアリングと課題解決
- 4.市場動向の把握とレポート
- ・市場やトレンドに関する情報の収集
- ・本社へのレポーティング (英語の場合あり)

Required Skills

【必要なスキル、経験】

- ・法人営業経験(2~3年以上が目安)
- ・ビジネスレベル以上の英語力
- ・ビジネスレベルの日本語
- ・PCスキル (Excel、Word、PowerPoint)
- *業界問わず、個人・店舗での販売経験(ショップスタッフ/カウンターセールスなど)でしっかり数字を追ってきた方も 歓迎

【歓迎】

- ・英語力(TOEIC 700点以上または実務での英語使用経験) 社内報告や社内ミーティングが英語の場合も
- ・不動産、オフィス、ホテル、コワーキング業界での経験
- ・顧客管理システム(Salesforceなど)の利用経験

【人物像】

- ・提案型営業が得意な人(顧客の課題をヒアリングして解決策を提案)
- ・自発的に行動できるセルフスタータータイプ
- ・スピード感のある環境に対応できる柔軟性
- ・外資系らしい「数字」「結果」に強くコミットできる
- ・チームで協力しながら目標達成を目指せる方

Company Description