



【外資系レンタルオフィス企業\エリアセールス ポジション/年収450~600万円】@福岡

レンタルオフィス業界のグローバル企業! エリア セールスポジション!

Job Information

Recruiter

[JobImpulse](#)

Job ID

1542095

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Company Type

International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Fukuoka Prefecture

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Hourly Rate

年収: 450万円 ~ 600万円 ※経験・キャリアによる

Work Hours

9:00 ~ 18:00 (実働8時間)

Holidays

土日祝

Refreshed

June 5th, 2026 15:53

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

1.新規顧客開拓（法人営業）

- ・ 中小企業やスタートアップ、大企業のサテライトオフィスなどをターゲットに提案する営業
- ・ 営業が多いが、テレボや外出訪問もある企業も存在

2.オフィススペースの提案・見学対応

- ・ 顧客のニーズに合ったプラン（個室、コワーキングスペースなど）をご提案
- ・ 内覧（ツアー）の実施と契約条件交渉

3.既存顧客のフォローアップ

- ・ 契約更新、追加スペースのご提案
- ・ 利用状況のヒアリングと課題解決

4.市場動向の把握とレポート

- ・ 市場やトレンドに関する情報の収集
- ・ 本社へのレポート（英語の場合あり）

Required Skills**【必要なスキル、経験】**

- ・ 法人営業経験（2～3年以上が目安）

- ・ ビジネスレベル以上の英語力

- ・ ビジネスレベルの日本語

- ・ PCスキル（Excel、Word、PowerPoint）

※ 業界問わず、個人・店舗での販売経験（ショップスタッフ/カウンターセールスなど）でしっかり数字を追ってきた方も歓迎

【歓迎】

- ・ 英語力（TOEIC 700点以上または実務での英語使用経験）
社内報告や社内ミーティングが英語の場合も

- ・ 不動産、オフィス、ホテル、コワーキング業界での経験
- ・ 顧客管理システム（Salesforceなど）の利用経験

【人物像】

- ・ 提案型営業が得意な人（顧客の課題をヒアリングして解決策を提案）
- ・ 自発的に行動できるセルフスタータータイプ
- ・ スピード感ある環境に対応できる柔軟性
- ・ 外資系らしい「数字」「結果」に強くコミットできる
- ・ チームで協力しながら目標達成を目指す方

Company Description