



【外資系レンタルオフィス企業＼エリア セールス poジション／年収450～600万円】@大阪

レンタルオフィス業界のグローバル企業！エリア セールス poジション！

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1542092

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Hourly Rate

年収：450万円～600万円 ※経験・キャリアによる

Work Hours

9:00～18:00（実働8時間）

Holidays

土日祝

Refreshed

February 11th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

1.新規顧客開拓（法人営業）

・中小企業やスタートアップ、大企業のサテライトオフィスなどをターゲットに提案する営業

・営業が多いが、テレアポや外出訪問もある企業も存在

2.オフィススペースの提案・見学対応

- ・顧客のニーズに合ったプラン（個室、コワーキングスペースなど）をご提案
- ・内覧（ツアー）の実施と契約条件交渉

3.既存顧客のフォローアップ

- ・契約更新、追加スペースのご提案
- ・利用状況のヒアリングと課題解決

4.市場動向の把握とレポート

- ・市場やトレンドに関する情報の収集
- ・本社へのレポート（英語の場合あり）

Required Skills

【必要なスキル、経験】

- ・法人営業経験（2~3年以上が目安）
- ・ビジネスレベル以上の英語力
- ・ビジネスレベルの日本語
- ・PCスキル（Excel、Word、PowerPoint）

※ 業界問わず、個人・店舗での販売経験（ショップスタッフ／カウンターセールスなど）でしっかり数字を追ってきた方も歓迎

【歓迎】

- ・英語力（TOEIC 700点以上または実務での英語使用経験）
　　社内報告や社内ミーティングが英語の場合も
- ・不動産、オフィス、ホテル、コワーキング業界での経験
- ・顧客管理システム（Salesforceなど）の利用経験

【人物像】

- ・提案型営業が得意な人（顧客の課題をヒアリングして解決策を提案）
- ・自発的に行動できるセルフスタータータイプ
- ・スピード感のある環境に対応できる柔軟性
- ・外資系らしい「数字」「結果」に強くコミットできる
- ・チームで協力しながら目標達成を目指せる方

Company Description