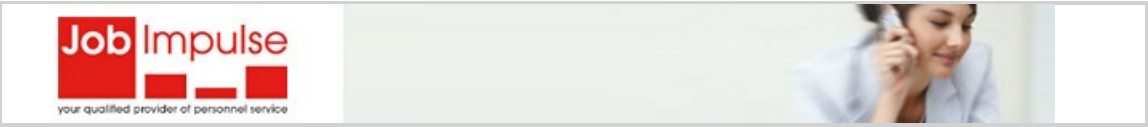

【外資系レンタルオフィス企業＼エリア セールスポジション／年収450～600万円】@大阪

レンタルオフィス業界のグローバル企業！エリア セールスポジション！

Job Information

Recruiter
JobImpulse

Job ID
1542092

Industry
Real Estate Brokerage, Management

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Osaka Prefecture

Salary
4.5 million yen ~ 6 million yen

Hourly Rate
年収：450万円～600万円　※経験・キャリアによる

Work Hours
9:00～18:00（実働8時間）

Holidays
土日祝

Refreshed
December 3rd, 2025 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

1.新規顧客開拓（法人営業）
・中小企業やスタートアップ、大企業のサテライトオフィスなどをターゲットに提案する営業

・営業が多いが、テレアポや外出訪問もある企業も存在

2.オフィススペースの提案・見学対応
・顧客のニーズに合ったプラン（個室、コワーキングスペースなど）をご提案
・内覧（ツアー）の実施と契約条件交渉

3.既存顧客のフォローアップ
・契約更新、追加スペースのご提案
・利用状況のヒアリングと課題解決

4.市場動向の把握とレポート
・市場やトレンドに関する情報の収集
・本社へのレポーティング（英語の場合あり）

Required Skills

【必要なスキル、経験】
・法人営業経験（2〜3年以上が目安）
・ビジネスレベル以上の英語力

・ビジネスレベルの日本語

・PCスキル（Excel、Word、PowerPoint）

※ 業界問わず、個人・店舗での販売経験（ショップスタッフ／カウンターセールスなど）でしっかり数字を追ってきた方も歓迎

【歓迎】
・英語力（TOEIC 700点以上または実務での英語使用経験）
　社内報告や社内ミーティングが英語の場合も

・不動産、オフィス、ホテル、コワーキング業界での経験
・顧客管理システム（Salesforceなど）の利用経験

【人物像】
・提案型営業が得意な人（顧客の課題をヒアリングして解決策を提案）
・自発的に行動できるセルフスタータータイプ
・スピード感のある環境に対応できる柔軟性
・外資系らしい「数字」「結果」に強くコミットできる
・チームで協力しながら目標達成を目指せる方

Company Description