



【雑貨・コスメブランド】海外営業・マネージャー候補／販路開拓12917

英語・中国語が活かせる

Job Information

Recruiter

United World Inc

Job ID

1542025

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 6 million yen

Refreshed

June 3rd, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Mandarin) - Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【会社概要】

東京・コペンハーゲン・香港・L.A.を拠点としながら世界中の国や地域で、ユニークな商品やブランドの「発掘」「開発」を行っている会社です。ドラッグストアからセレクトショップ、百貨店にまで及ぶ幅広い販路を強みとしており、ブランドごとにマーケティング戦略を打ち立て、同社の幅広い販路の中からそのブランドに最も適した販路を確保しています。国内だけでなくアジア諸国・アメリカ・ヨーロッパへと拡大している会社の幅広いネットワークを活用することで売り上げを伸ばし成長されている企業です。

【業務内容】

同社の海外事業部のブレインゲーマネージャー候補として、
海外事業部長の右腕として中国・北米での販路拡大に向けた営業職を担っていただきます。

販売代理店の開拓、リテールの開拓がメインミッションです。

【具体的には】

- 販売代理店とのコミュニケーション
- 自社製品の売り上げ拡大に向けた戦略立案
- 顧客からの情報収集、市場ニーズの発見と把握
- 商品やサービスのプレゼン、見積書の作成
- 販売契約の内容確認、顧客先との契約締結
- 海外製造拠点の開拓

【部署】

海外事業部：4名（部長＋メンバー3名）

【海外出張について】

取引先との商談に伴い海外出張の可能性もあります。（アメリカ・東南アジア）

※今後、アジア各国、アメリカでの拡販を加速するにあたり、各国規制に準じたマーケティング、商品開発、工場・代理店開拓などのプロジェクトに積極的に携わっていただける方を募集しています。

【条件・待遇】

雇用形態	：正社員
想定年収	：500～600万
試用期間	：3ヵ月間
休日	：完全週休2日（土・日）、祝祭日
休暇	：夏季休暇、年末年始休暇、その他の休暇有
残業時間	：あり（月平均10時間）
受動喫煙防止措置	：屋内禁煙
福利厚生	：社会保険完備、通勤手当（会社規定に沿う）、その他福利厚生有

Required Skills

【必須要件】

- 日本語ビジネスレベル（N1以上）
 - 中国語ビジネス～ネイティブレベル
 - 英語ビジネスレベル
 - 消費財やtoC向け商材の海外営業のご経験
 - 戦略的思考、コミュニケーション力
 - フットワークの軽い方
- ※マネジメント経験は不要です

【歓迎要件】

- 東南アジア・北米へのビジネスのご経験

Company Description