



PR/117902 | International Sales Executive

Job Information

Recruiter
[JAC Recruitment UK](#)
Job ID

1541556

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Belgium

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 20th, 2025 13:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

※海外出張あり。ベルギーの大学・大学院の卒業ビザ（Special Residence Permit）をお持ちの方歓迎！未経験の方も応募可能です。

Job Title: 海外営業（既存顧客向け）

Location: Ghent, Belgium（毎日出社）

Salary: €50,000-70,000 / year

Company: Manufacturing company

Language: Business English and Japanese are a must

Visa: ベルギーで有効な就労ビザ、EUブルーカード、またはEU圏内の卒業ビザをお持ちの方（有効期限後の就労ビザサポート検討可能！）

■Main responsibilities

- ・ 欧州のローカル企業（自動車業界および半導体業界）に対し、社内の技術職とともに既存顧客への営業。
- ・ 月2-3回程度の欧州域での海外出張（1度につき2-3日程度）。
- ・ 物流会社と連携し、受注後の物流管理。
- ・ 顧客に対する年次ベースでの価格交渉。
- ・ EV自動車産業および半導体市場の次の波に向けた市場の特性とトレンドを理解するために、戦略的市場セグメントの調査と分析。
- ・ 製品開発プロジェクトの実施プランを策定（顧客ニーズの要件定義およびそれに対する評価、必要に応じて顧客との交渉）。

■Possible responsibilities

- ・ R&D部門と連携してのトラブルシューティング対応。
- ・ 技術的な書類の作成。
- ・ 組織内のRFQ対応およびプロジェクト予算管理。
- ・ 製品生産後のフォローアップ。
- ・ 売上予測および月次/年次予算管理。
- ・ 年1度程度の日本またはシンガポールへの出張。

■Mandatory Requirements

- ・ ベルギーで有効な就労ビザ、EUブルーカード、またはベルギーの卒業ビザ（Special Residence Permit）をお持ちの方（有効期限後の就労ビザサポート検討可）。
- ・ ベルギーのヘントのオフィスへ毎日出社できる方。
- ・ 入社前にヘントへ転居可能な方（転居費用の一部補償は検討可）。
- ・ 3-4度/月の海外出張に対応できる方（1度につき2-3日）。
- ・ ビジネスレベル以上の英語と日本語を話す方。
- ・ 学士以上の学位をお持ちの方（EU圏内のGraduateビザの方歓迎）。
- ・ 主体的に行動できる方、チームワークを重んじる方。

■Preferable Requirements

- ・ 営業として自動車Tier1または半導体業界への営業経験
- ・ 化学の学士以上の学位
- ・ 化学製品の基礎知識
- ・ SAPまたはSalesforceの使用経験

■Benefit

- ・ 一般的な社会保険
- ・ 通勤費
- ・ 転居費用に関する一部補償（応相談）

- ・ インターナショナルな就労環境
- ・ 未経験の方も応募可能、専門的な知識の研修サポートあり
- ・ キャリアパス：セールスマネージャー

Company Description