



PR/086838 | Sales Manager at a Steel trading company (m / f / d)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Germany

Job ID

1541230

Industry

Other (Trade)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Germany

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 3rd, 2025 14:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

ÜBERBLICK

Wir suchen einen engagierten und detailorientierten Sales Manager (m/w/d) für Steel Industry. Der Aufgabenbereich umfasst die Bearbeitung von Kundenanfragen, die Auftragsverfolgung sowie die Sicherstellung einer reibungslosen Abwicklung und Überwachung von Aufträgen. Diese Position erfordert ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und die Fähigkeit zur effektiven Koordinierung zwischen verschiedenen Abteilungen und Geschäftspartnern.

AUFGABEN

- Bearbeitung von Kundenanfragen und Management der internen und externen Kommunikation
- Verfolgen von Aufträgen mit Kunden, Herstellern und Dienstleistern
- Ausführung, Kontrolle und Überprüfung von Aufträgen
- Verfolgen von Zahlungsvorgängen und Führen des Mahnwesens
- Beaufsichtigung des Qualitätsmanagements, einschließlich Prozessüberwachung und -koordination

- Bereitschaft zu Reisen nach Bedarf

QUALIFIKATIONEN

- Ausgeprägte Fähigkeiten zur teamorientierten Zusammenarbeit und zum Zeitmanagement
- Flexibilität im Umgang mit Kunden, Waren und Verfahren
- Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Gültiger Führerschein der Klasse B
- Hohe Reisebereitschaft (25-30%)

BEVORZUGTE QUALIFIKATIONEN

- Erfahrungen im Vertrieb und in Vertriebsprojekten sind wünschenswert
- Eine kaufmännische Berufsausbildung im Groß-/Außenhandel oder eine vergleichbare Ausbildung ist wünschenswert
- Berufserfahrung im Einzelhandel ist von Vorteil

VORZÜGE UND SONSTIGES

- Leistungsgerechte Vergütung
- Individuelle berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Engagierte und abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem internationalen Umfeld
- Umfassende Unterstützung in der Einarbeitungsphase und kontinuierliche Betreuung durch Kollegen
- Flexible Arbeitszeitgestaltung, einschließlich der Möglichkeit, an zwei Tagen pro Woche mobil zu arbeiten
- Parkmöglichkeiten
- Attraktive Sozialleistungen
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Arbeitsort : Düsseldorf

Bewerben Sie sich online oder setzen Sie sich direkt mit uns in Verbindung, um weitere Informationen über diese Gelegenheit zu erhalten. Aufgrund der hohen Anzahl an Bewerbern werden leider nur die in die engere Wahl kommenden Kandidaten benachrichtigt. Wir danken Ihnen für Ihr Verständnis.

Company Description