



PR/086703 | Sales Manager (Banking and Financial)

Job Information

Recruiter
[JAC Recruitment USA](#)
Job ID

1541184

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 20th, 2025 12:44

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

企業概要

NYCにある大手金融企業がキャッシュマネージメントのご経験のある日本語バイリンガルのSales Managerを探しています。

職務概要

このポジションは、グローバル・トランザクション・バンキング部門での営業およびクライアント管理を担当します。ポートフォリオ販売計画の確立、新規および既存クライアントの開拓・管理、提案依頼書（RFP）への対応、業界会議への参加、規制および税務問題の調査などを担当します。また、プロダクトマネジメントチームおよびリレーションシップマネージャーとの連携を通じて、クライアントのニーズに応じたソリューションを提供し、収益目標の達成を目指します。

職務内容

- ポートフォリオ販売計画を確立し、収益目標および主要業績指標を達成する

- 国内、クロスボーダーおよびグローバル・トランザクション・バンキングの機会に対して、新規および既存のターゲットクライアントを積極的に開拓、開発および管理する
- 必要に応じて販売プロセスをリード、管理および実行
- 顧客向けの販売プレゼンテーション資料を作成
- 企業のキャッシュおよび財務管理に関連する規制および税務問題を調査および分析
- プロダクトマネジメントチームとの強力な関係を確立する
- 新規および既存のターゲットクライアントとの機会を積極的に管理します
- 指定されたクライアントのプロダクトアカウントプランを作成し、銀行のウォレットシェアを増加させます
- キャッシュマネジメント事業の責任者および財務および調達担当者を含むクライアントとの強力な関係を構築
- リレーションシップマネージャーと共同でクライアント訪問を行い、トランザクションバンキング製品やソリューションおよび技術的専門知識の提供

主要な要件と属性

- 日本語および英語のバイリンガルスキル
- トランザクションバンキングでの5-7年の経験
- キャッシュマネジメントサービスの幅広い知識
- ワーキングキャピタルソリューション、企業財務管理の実践、アドバイザーサービスの経験
- 規制政策の知識
- 旅行の能力（最大50%の時間）
- 新規事業および年金販売目標の達成経験
- 地域/支店および部門間の取引調整を管理する能力
- Microsoft Office製品スイート（Excel、PowerPoint、Word）

給与 USD100,000-125,000

福利厚生 医療保険、歯科保険、眼科保険、401k、およびその他

勤務地 ニューヨーク市

勤務形態 ハイブリット勤務

Company Description