



PR/086678 | Sales Account Manager

Job Information

Recruiter
[JAC Recruitment USA](#)
Job ID

1541167

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 17th, 2025 08:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

職務概要

日本の大手印刷会社の子会社が、営業アカウントマネージャーを募集しています。このポジションは、関係構築と優れた顧客サービスを通じて、米国およびアメリカ大陸の新興市場における住宅用および商業用の装饰材料製品の販売を維持・拡大します。

職務内容

- 顧客サービス、営業プレゼンテーション、サンプル開発、注文の勧誘、生産スケジュールの調整、フォローアップを含むすべての販売活動を担当し。
- 製品/サービスの効果的な提供を確保するために、顧客および社内チームとコミュニケーション。
- 販売戦略を開発・実施し、既存の顧客関係を維持し、新しい顧客関係を構築。
- 業界のトレンドを調査し、新しいデザインやカラーを作成。
- 潜在的な顧客を特定し、業界レポートを作成。
- 顧客との面会、製品のプロモーション、展示会への参加のために出張。

応募資格

- 学士号または同等の経験
- 2年以上の外勤営業およびマーケティング経験
- 日本語に堪能（読み書きおよび会話）
- 積極的かつ効率的に営業およびマーケティング戦略を開発する能力
- 自発的で、強いコミュニケーション能力と組織力を持つ自己始動型
- 出張および運転が必要（自家用車は不要）
- 基本的なコンピュータシステムおよびアプリケーションの知識

基本給 USD70,000-90,000 (DOE)

勤務地 New York City, NY または Los Angeles, CA

勤務スタイル オフィス勤務

Company Description