



PR/086519 | Japanese Bilingual Sales Account Executive

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment USA

Job ID

1541117

Industry

IT Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 20th, 2025 12:43

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要

ニューヨークにあるIT企業が現在Sales Account Executive の人材を探しています。
こちらはオフィスでのハイブリッド勤務のポジションです。（週に3-4回オフィスへの勤務が必要になります。）

職務内容

- ・ マーケティング戦略とトレンドの分析を行い、年間予算、売上および粗利益計画を決定
- ・ 事業部の年間売上目標を予測し、既存および新製品の予想売上高および利益を見込んで、売上目標の設定
- ・ フィールドセールスアクションプランを策定し、事業部の販売プログラムの実施
- ・ 売上高、製品ミックス、販売価格を維持するため、需要と供給、トレンド、経済指標、競合他社などの分析

- BUの目標を達成するために、従業員のスケジュールや作業結果をマネージする。
- その他業務上必要になる職務を行う

応募要件

- 5～7年の関連職務経験。
- コンサルティブセールステクニクおよびアカウントプランニングのご経験
- 営業のご経験（少なくとも5～7年）。
- 学士号または同等の教育
- MBAまたは関連する大学院の学位が望ましい。

給与/福利厚生

USD70,000 – 110,000

健康保険および歯科眼科保険、401Kプランなどのサポートあり

応募者多数により、ご応募可能な方へのみ返信を差し上げます事、ご了承ください。
ご理解の程、何卒宜しくお願い致します。

Company Description