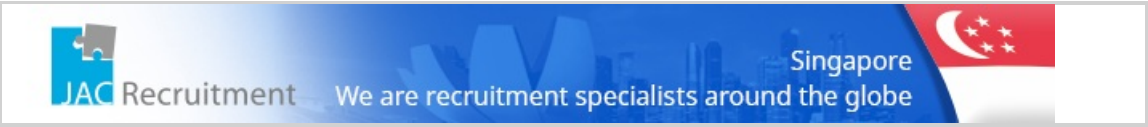
CareerCross by JAC Recruitment




# PR/095148 | IT Account Manager (Japanese Speaking)

## Job Information

**Recruiter**
JAC Recruitment Singapore

**Job ID**
1540489

**Industry**
IT Consulting

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Singapore

**Salary**
Negotiable, based on experience

**Refreshed**
July 2nd, 2025 09:01

## General Requirements

**Minimum Experience Level**
Over 3 years

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Business Level

**Minimum Education Level**
Associate Degree/Diploma

**Visa Status**
No permission to work in Japan required

## Job Description

**企業概要**
採用企業はシンガポールで50年以上の歴史を持つ、大手日系ITシステムインテグレーターです。シンガポールにある日系顧客向けのアカウントマネージャーを募集しております。

**職務内容**
主要顧客およびステークホルダーと良好な関係を築き、彼らの要件と課題を理解し、信頼できるアドバイザーとなる。
ITサービスの提供において、クライアントのITおよびビジネス満足度を管理し、利益目標の達成を確実にする。
新規ビジネスチャンスを発掘し、特に既存アカウントの拡大において、エンドツーエンドの販売サイクルを管理する。
営業活動において、社内チームおよび社外関係者（プリンシパル、パートナー、ベンダーなど）と連携し、プロジェクトの円滑な遂行を確保する。
プロジェクトの進捗状況とパフォーマンスを監視し、製品/サービスの高品質な提供を確保する。
販売目標の達成を確実にし、良好な顧客関係を維持する。
市場状況をモニターし、価格設定と市場戦略を提言する。
品質、納期、サービスなどに関するクライアントの苦情を調査し、是正措置を講じる。
契約書、見積書等の提示、交渉、作成など

**応募要件**
IT関連業務で最低5年以上の経験があり、少なくとも3年間は日本の顧客に対する営業アカウント管理の経験がある

日本の顧客とのやり取りに必要な、日本語での会話および書面による能力をもつ
優れたコミュニケーション能力（口頭および書面） 強いイニシアチブ、人脈構築能力、そして創造性がある
営業アカウントプランを策定し、売上予測と売上管理を継続的に実施する規律と意欲がある
インフラ環境とアプリケーションに関する知識をお持ちであれば尚可

**待遇等**

- Salary: Depends on your experience
- Location: シンガポール

応募要件やビザ等の兼ね合いで、全ての方にご応募をいただけない場合がございます。応募可能な方にのみ弊社からご返信させていただきますことを、あらかじめご了承ください。何卒、ご理解のほど、よろしくお願いいたします。

JAC Recruitment Pte. Ltd.
EA License Number: 90C3026
EA Personnel: R23113100
Zhang Wei
＝＝＝