



【英語使用/リモートワーク】 内勤営業職 | 商材未経験可！大手外資国際物流企業で活躍！

在宅勤務も可能！ワークライフバランスを保てる就労環境！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1540000

Industry

Logistics, Storage

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9:00~17:30 (休憩1時間)

Holidays

完全週休二日制（土日祝日休み）、年末年始、夏季、その他特別休暇有

Refreshed

January 28th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- ・見積もり発行後のフォローアップを促進するため、Salesforce.com (SFDC) を使って、「見積発行済み」および「フォロー不足」の案件状況を営業担当者別に毎週リスト化し、共有。
- ・関係構築・維持を促進するため、SFDCから営業担当者ごとの当週・翌週の訪問予定を抽出し、毎週リストを作成して営業チームへ提供。

- ・マーケティング活動の一環として、営業担当者がチェック・マーキングした酒類業界ニュース記事を、SFDCまたは社内共有フォルダに保管。
- ・ワインテイスティングなどのイベント情報を収集し、必要に応じて申込手続きを担当。担当営業や現在の取引状況、未特定企業の情報などを含めたリストを作成し、社内共有フォルダに保存されているイベント一覧を更新。
- ・顧客視点に立ったカスタマイズツールとして、担当営業の指示に基づきAxis2のレポート機能を設定。
- ・要望に応じて、営業訪問用のプレゼン資料（PowerPoint）や統計資料（Excel）を作成。
- ・既存・見込み顧客向けにLCLスケジュールやBAFレート等の一斉メール送信を実施。BAF情報は各船会社から月次で収集。欧州発BAFに関しては、フランスの輸出業務担当と共有。また、送信先リストは定期的に更新。
- ・カレンダーやノートなどの販促品の手配を調整。
- ・Flow上での会社データの新規作成・修正を適切に対応。
- ・展示会に参加する場合、準備や案内状作成などを調整。
- ・月次レポート各種作成と提供。

?

Required Skills

- ・フォワーディング業界での実務経験1~3年
- ・酒類業界または近しい商材分野の知識がある方
- ・業務での英語使用に抵抗がない方

Company Description