

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

営業－エリア・マネージャー

Sales - Area Manager - Tokyo

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1539869

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 16th, 2025 10:32

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

エリアセールスマネージャー（ASM）の立場から、フレキシブルオフィス業界のリーディングカンパニーのビジネス拡大に貢献する役割を担っていただきます。

Client Details

フレキシブルオフィス業界のリーディングカンパニー

Description

- 代理店への営業サポートや商品提案
- キャンペーンや営業施策の企画・実行
- 新しい代理店の開拓と、既存代理店との定期的なコミュニケーション
- 提案書・営業資料の作成、CRMでの情報管理

※営業先は不動産仲介会社が中心です。新規開拓も担当いただきます。

Job Offer

- 年収約450万円～ ※前職の年収を考慮いたします。
- インセンティブ
- プロフェッショナルで活気のあるチーム環境
- バースデー休暇
- 有給初年度10日、翌年16日、最大20日付与
- 産休・育休・特別休暇

私たちと一緒に東京のフレキシブルオフィス業界をリードする機会に興味がある方は、ぜひご応募ください。

応募は、以下の応募ボタンからお願いします。詳細につきましては、Mihoko Ishiharaにお問い合わせください+813 6402 1535

Required Skills

【必須条件】

- 法人営業または事業開発経験（2年以上）
- コミュニケーション能力に自信のある方
- 優れた交渉力
- 基本的なPCスキル（Excel、PowerPoint、Eメール等）

【求める人物像】

- 人付き合いや接待に抵抗がない人
- 人付き合いや接待に慣れている人

Company Description

フレキシブルオフィス業界のリーディングカンパニー
A leading company in the flexible office industry