



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら  
-グローバルリーフ-

英語 / エンタープライズセールス（国内最大級のECモール）【在宅勤務制度あり / 日本最大級のテックカンパニー】

当企業が運営するECプラットフォームを通じて、営業業務を担当していただきます。

## Job Information

### Recruiter

Global Leaf

### Job ID

1539365

### Industry

Internet, Web Services

### Company Type

Large Company (more than 300 employees)

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Salary

6.5 million yen ~ 8 million yen

### Hourly Rate

想定年収：650万円～800万円 ※固定残業時間35時間分を含みます。超過分別途支給します。

### Work Hours

フレックスタイム制：標準労働時間7時間45分（コアタイムなし）

### Holidays

■完全週休2日制（土・日） ■国民の祝日 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■特別有給休暇、他

### Refreshed

June 24th, 2025 04:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

## 【業務概要】

当企業が運営する国内最大級となるECプラットフォームを通じて、当企業のアセットを活用した営業業務を担当していただきます。

主に新規出店企業の獲得を中心に、エンタープライズ領域および公共領域でのクライアントの課題解決をリードするポジションです。ECの持続的な事業成長を目指し、マーケットニーズの深掘りをはじめ、獲得戦略の立案と出店・出品などに携わっていただきます。社内外のさまざまなステークホルダーから協力を得ながら、業務を推進することを期待しています。

## 【具体的な業務内容】

- エンタープライズ領域のクライアントへの出店誘致活動
- 全体方針に沿った出店および出品戦略の策定
- BOPISなど、ECとオフラインの融合（OMO）の取り組みの企画立案
- 当企業のアセットを活用したふるさと納税の取り組み、ならびに自治体・官公庁からの公募支援事業への入札対応

## 【プロダクト】

国内最大級のECモールであり、2013年から「eコマース革命」と銘打って、出店料無料などで事業者の負担を軽減しています。

---

## Required Skills

## 【必須スキル/経験】

- 事業会社における課題解決型の提案、法人営業経験3年以上
- 提案先の課題を引き出し、営業戦略を立て顧客深耕を行った経験がある方
- 英語力：ビジネスレベル（英語でクライアントとコミュニケーションが取れる方）

## 【歓迎スキル/経験】

- eコマース事業会社での経験3年以上

---

## Company Description