

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

デジタル戦略コンサルタント

デジタル戦略コンサルタント

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1538951

Industry

IT Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 17 million yen

Refreshed

May 10th, 2025 12:32

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

主にエンタープライズ・ナショナルクライアント向けの課題発掘・解決に向けたコンサルティング活動を担っていただきます

企業情報

当社は日本に先駆けたD2C支援専門企業として、SaaS事業、D2Cコンサルティング事業を行っています。SaaS事業では現在、ECプラットフォーム『ecforce』を運営しており、約1200ショップに利用いただいております（2023年12月時点）。導入ショップの平均年商は、業界最高水準である約2億円、メーカーと商品を共同開発しているD2Cコンサルティング部隊から、モノを売るために必要な機能に関するフィードバックを直に受け、それを国内外3拠点で迅速に実装するサイクルが出来ていることが強みです。

職務内容

具体的な業務内容は以下を想定しております。

- 戦略的ターゲットリストの洗い出し
- アカウント開拓に向けた、経営レイヤー、事業責任者レイヤー、主要ステークホルダーとの関係構築を進めるための

戦略的アプローチ

- ・クライアント企業の経営課題を紐解き、仮説設計と必要な顧客戦略・戦術（コマース事業戦略、基盤構築、データ活用、施策）の提案
 - 価値の提案を行うための事前リサーチの実施
 - 事前インタビューでの課題やニーズヒアリング
 - 事業課題の仮説設計と、弊社のフルケイパビリティを発揮できる提案作成
- ・各クライアントの中長期的な事業成長を見据えた、マイルストンの設定とアカウントプランニング
 - 新規・既存ともに担当クライアントに対するアカウントプランの策定と実行
 - プロジェクトデリバリーのための要件定義と適切な社内外メンバーの巻き込み、チームをリードするためのプロジェクトマネジメントとPDCA管理※プロジェクトデリバリーについてはデリバリー担当部門やパートナー企業と協働しながら進めていただきます
- ・自身のKPIを達成させるためのアクションプランの策定と実行
- ・各業界をリードする企業との先進的な取り組み、市場の拡張・創造

条件・待遇

・ COO/CMO直下プロジェクトに関与できるポジションです

・ コマース領域のあらゆる事業に関して、SaaSプロダクトや関連ビジネスソリューションを組み合わせた全スコープで新規事業の立ち上げ〜グロースに関わっていただくため、手触り感のある顧客の支援が可能です

・ 前提として弊社は「ecforce」をはじめとしたマーケティング、データ統合と利活用に関する各種プロダクト群を用いることで、精度の高いファーストパーティデータの統合管理・分析・活用まで一気通貫で完結させることができる強みがあります。クライアントに対してSaaSベースの最新テクノロジーを用いることで本質的な価値提供をコンサルティング活動を通じて行うことができます。

・ コンサルティングサービスを通して提供した価値をSaaSプロダクトの汎用機能に落とし込んだり、クライアントニーズに合わせた新たな支援サービスに落とし込むことで、会社にとっての新たなマネタイズポイントを創出しながら世の中に広くインパクトをもたらすことが可能です。クライアントのために全力を注ぐコンサルティング活動の成果がそのプロジェクト限りの水物として終わらない魅力があります

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Naoki Akaiwa.

Required Skills

エンタープライズ企業やナショナルクライアントの課題解決を目的としたコンサルティングプロジェクトに従事した経験（2年以上）

或いは、

総合広告代理店・デジタル広告会社での大規模プロジェクト経験（2年以上）

Company Description

当社は日本に先駆けたD2C支援専門企業として、SaaS事業、D2Cコンサルティング事業を行っています。SaaS事業では現在、ECプラットフォーム『ecforce』を運営しており、約1200ショップに利用いただいております（2023年12月時点）。導入ショップの平均年商は、業界最高水準である約2億円、メーカーと商品を共同開発しているD2Cコンサルティング部隊から、モノを売るために必要な機能に関するフィードバックを直に受け、それを国内外3拠点で迅速に実装するサイクルが出来ていることが強みです。