



Morgan
McKinley

【外資系建設テック】プロダクトマーケティング部長 | 従業員満足度が非常に高い企業です

8つの事業部門にまたがるマーケティングチームを統括していただきます。

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1538941

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 9th, 2025 22:35

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

8つの事業部門にまたがるマーケティングチームを統括していただきます。

世界的に有名な建設テクノロジー企業にて、成長・イノベーション・顧客満足を推進する製品マーケティングおよび市場導入戦略を策定・実行します。グローバルビジョンを持ちつつ、日本市場に最適化された戦略を展開し、製品計画や市場拡大に直接的なインパクトをもたらす重要な役割です。

主な職務内容

- 複数事業部にまたがるクロスファンクショナルなプロダクトマーケティングチームの統括・マネジメント
- 日本の建設業界に特化した製品およびアプリケーションマーケティング戦略の立案・実行
- 製品ライフサイクル最適化、バリュープロポジションの洗練、在庫計画の推進
- 潜在的な市場機会の特定、成長機会の最大化

- マーケティングコミュニケーション全体の管理し、ブランドおよび製品目標との整合性確保
- 年次計画および中期（3年間）プロダクトマーケティングプランの策定・実施
- ビジネス全体の目標を踏まえて部署の活動を進め、常に顧客満足度向上を目指すこと

Join a global construction technology leader as Head of Product Marketing in Tokyo. In this executive role, you will lead a diverse marketing team across eight business units, shaping product marketing and go-to-market strategies that drive growth, innovation, and customer satisfaction. Your leadership will directly impact strategic product planning and market expansion across Japan, blending global vision with localized execution.

Key Responsibilities

- Lead and mentor a cross-functional product marketing team across multiple business units
- Develop and execute product and application marketing strategies tailored to Japan's construction sector
- Drive lifecycle optimization, value proposition refinement, and inventory planning
- Identify and capitalize on untapped market opportunities
- Oversee marketing communications and ensure alignment with brand and product goals
- Create and implement annual and long-term (three-year) product marketing plans
- Champion customer satisfaction and ensure alignment with broader business objectives

Required Skills

必須条件

経験・資格：

- B2B業界における製品マーケティングまたはビジネスマネジメント経験8～10年以上
- 部署横断的なチームをリードし、戦略的施策を成功に導いた実績
- 建設業界または関連業界の専門知識
- 複雑な製品ポートフォリオやマーケティングオペレーションをマネージした経験

ソフトスキル：

- 戦略的思考能力
- 優れたリーダーシップ、チームビルディングスキル
- 多様なステークホルダーと連携する卓越したコミュニケーション能力

語学力

- 日本語：流暢
- 英語：ビジネスレベル

歓迎条件

- **MBA**やマーケティング、ビジネス・経営学や関連分野の修士号
- イノベーション推進、技術製品のポジショニング、GTM（Go-to-Market）戦略の経験
- ダイレクトおよびチャネルを組み合わせたB2B営業モデルの知識
- 起業家的なマインドセット、継続的改善への情熱

この求人がおすすめの理由

- 世界的な企業でリーダーシップを発揮するチャンス。
- 従業員満足度が高い、働きやすい職場
- 国境や部署の垣根を超えたキャリアメイクも可能。
- 個人の成長、コラボレーション、協力的なチーム環境を大切にする企業文化。

Required Skills and Qualifications

Experience:

- 8-10+ years in product marketing or business management, preferably in B2B industries
- Demonstrated success leading cross-functional teams and executing strategic initiatives
- Strong understanding of the construction industry or adjacent sectors
- Experience managing complex product portfolios and marketing operations

Soft Skills:

- Strategic thinker with strong leadership and team-building skills
- Exceptional communication skills across stakeholders and functions

Language Requirements

- **Japanese:** Fluent
- **English:** Business level

Preferred Skills & Qualifications

- Master's degree in Marketing, Business, or a related field
- Experience with innovation, technical product positioning, and go-to-market strategies
- Familiarity with both direct and channel B2B sales models
- Entrepreneurial mindset and passion for continuous improvement

Why You'll Love Working Here

- Strategic leadership role at a top global brand in construction technology
- Collaborative, diverse, and forward-thinking culture
- International career development and cross-functional mobility
- Flexible work arrangements and strong work-life balance
- Emphasis on innovation, ownership, and real business impact

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。