

**Morgan
McKinley****【外資系大手ライフサイエンス企業】 コマーシャルエクセレンス&オペレーションスペシャリスト**

営業戦略・オペレーションを推進。データ分析で成長を支援、グローバル連携

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1538935

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 9th, 2025 21:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

世界をリードするライフサイエンス企業にて、Commercial Excellence & Operation Specialist を募集しています。本ポジションでは、戦略イニシアティブ支援、パフォーマンスインサイト提供、オペレーション効率の向上を通じて、商業成長の推進を担っていただきます。ローカル・リージョナル・グローバルチームと連携し、営業プロセス最適化、データ品質向上、日本市場のビジネスニーズをグローバルに発信する役割を果たしていただきます。

主な職務内容

- ・ 営業チームと連携し、テリトリー計画とセグメンテーション戦略の策定
- ・ BIシステムおよびCRM（Salesforce推奨）のデータメンテナンス、ユーザートレーニング、SOP作成
- ・ 月次パフォーマンスレポート、アドホック分析、KPIトラッキングに基づく実行可能な分析提供
- ・ 顧客・市場要件に関するグローバル・ローカルチームとの連携
- ・ 日本ビジネスの代表窓口として、リージョナル/グローバルプロジェクトに貢献

Drive commercial growth for a leading life sciences company by supporting strategic initiatives, delivering performance

insights, and strengthening operational efficiency. As a **Commercial Excellence & Operation Specialist**, you'll work cross-functionally with local, regional, and global teams to optimize sales processes, enhance data quality, and represent Japan's business needs on the global stage.

Key Responsibilities

- Partner with commercial teams for territory planning and segmentation strategies
- Maintain accurate BI and CRM system data, while delivering user training and creating SOPs
- Provide actionable analysis and reporting for monthly performance, ad hoc needs, and KPI tracking
- Collaborate with global and local teams to align on customer and market requirements
- Act as a key liaison between Japan and broader regional/global initiatives

Required Skills

必須条件

経験・資格：

- コマーシャルオペレーション、セールスエクセレンス、アナリティクス、代理店管理のいずれかにおける実務経験3年以上
- 学士号または同等の学歴

技術スキル：

- CRMプラットフォーム（Salesforce推奨）、BIツール（Qlik推奨）の使用経験
- ExcelおよびPowerPointを用いた高いレポート・プレゼンテーションスキル

語学力

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：中級～ビジネスレベル

歓迎条件

- ライフサイエンス、バイオ医薬品、医療機器業界での業務経験
- セールステリトリデザイン、ターゲティング戦略に関する知識

この求人がおすすめの理由

- グローバル製薬企業の商業戦略に直接影響を与えるポジション
- 世界標準のCRM・BIツールを活用しながら業務遂行
- ダイナミックなクロスファンクショナル環境で国際協働の経験を積める
- フレックスタイム・リモートワークなど柔軟な働き方が可能

Required Skills and Qualifications

Experience:

- 3+ years in commercial operations, sales excellence, analytics, or distributor management
- Bachelor's degree or equivalent academic background

Technical Skills:

- Proficiency in CRM platforms (Salesforce preferred) and BI tools (Qlik preferred)
- Advanced Excel and PowerPoint skills for reporting and presentation

Soft Skills:

- Strong organizational and analytical skills
- Excellent communication in both Japanese and English

Language Requirements

- **Japanese:** Native
- **English:** Intermediate to Business level

Preferred Skills & Qualifications

- Experience in life sciences, biopharmaceuticals, or medical devices
- Familiarity with sales territory design and customer targeting strategies

Why You'll Love Working Here

- Influence commercial strategy in a leading pharma organization
- Exposure to global operations and best-in-class CRM and BI tools
- Dynamic, cross-functional environment with international collaboration
- Flexible work options including flextime and remote work

- Extensive benefits including paid holidays, child-care leave, and transportation support
-

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。