



【経営幹部候補】コンサルティング事業本部 | プロジェクトリーダー | アソシエイト  
ディレクター | 英語でのEメールや会話◎

【CRO×コンサルティング】という他にはないサービスが好評を呼び、事業拡大中！

## Job Information

### Hiring Company

Seven to One, Inc.

### Job ID

1538924

### Industry

Contract Research Organization

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

### Train Description

Yamanote Line, Ebisu Station

### Salary

7 million yen ~ 12 million yen

### Work Hours

営業時間9-18時 コアタイム11-16時 | フルタイム可、時短可

### Refreshed

February 4th, 2026 20:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- > 英語を活かせる環境：Eメールや、簡単な文書・仕様書等英文読み書き有
- > 柔軟な働き方：フルタイム・時短可、20%程度の在宅勤務可
- > 成長中のCRO×コンサル企業：独自サービスで事業拡大中の成長企業

## 業務内容

当社は現在、事業の急速な拡大を遂げており、次なる成長ステージを支える経営幹部候補の募集となります。現組織メンバーの成長を支えるためにも外部から新たなリーダーを迎え、経験豊富な視点からチームを導いていただくことが必要と考えています。これにより、チーム全体の生産性を高め組織全体が次のステージへと進む基盤を築きたいと考えております。入社後、ご経験に応じて既存事業のコンサルティングサービス、BPOサービス、ITソリューションサービスのいずれかの実務をご経験していただき、将来的には事業部長として事業部を牽引いただける方を募集します。事業部長に着任後は、部門管理に加えて、全社戦略に沿った事業ビジョンの策定、実行計画への落とし込み、ビジョン達成に向けた活動を推進いただきます。

#### 具体的な職務：

- ・ 既存顧客との関係性の構築、及び品質の保証と期待値のコントロール
- ・ 既存案件の拡大、新規提案機会の獲得
- ・ 既存事業拡大に向けた協業先の開拓及び提携推進
- ・ 新規ソリューションの企画立案、開発
- ・ 予算の作成～収益管理
- ・ 部門の人員管理および評価（事業部長着任後）

雇用形態：正社員

勤務場所：都内にてハイブリッド勤務（出社+リモート勤務）

想定年収：700万円 ～1200万円

賞与：年2回

昇給：年1回（4月）

諸手当：通勤手当、出張手当、研修手当

福利厚生：健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

休日：土日祝日、年末年始休暇、夏季休暇、  
慶弔休暇、誕生日休暇、年次有給休暇

---

## Required Skills

#### 必須条件

- ▼ 製薬・ヘルスケア/コンサルティング/BPO/ITソリューションのいずれかの業界における業務経験
- ▼ 事業開発や事業企画、新規事業立上げ(起業含む)などのビジネスに関するご経験
- ▼ 英語でのEメールや会話が可能なる方

#### あると望ましい条件

▽ チームマネジメントのご経験

▽ 製薬、ヘルスケア業界に関する知見または業務経験

▽ コンサルファームでのご経験

---

## Company Description