



【東京営業職】 業界最大手外資系オフィスサービス企業 | 東京就業&グローバル環境 

Exclusive job

ワークライフバランス保てる！語学力を活かせる環境！グローバル環境で活躍！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Hiring Company

世界120カ国以上でサービスを展開する世界的オフィスブランド

Job ID

1538759

Industry

Property Developer, House-builder

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

4 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

9:00 – 18:00 (休憩時間1時間)

Holidays

完全週休二日制（土日祝日休み）、年末年始、夏季、その他特別休暇有

Refreshed

May 8th, 2025 09:46

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

業界最大手のオフィススペース事業（サービスオフィス / コワーキングスペース）を展開する外資系企業にてオフィス施設の運営およびテナント管理・関係維持、新規顧客の獲得などの業務をお任せいたします。

代理店への営業サポート、商品説明・提案

○営業施策の立案・実行、キャンペーン、積極的な営業企画

○新規代理店の開拓、代理店との定期的なコミュニケーションと関係構築の維持。

○提案書や営業プレゼンテーションの作成、正確なCRMの管理

※営業先は不動産仲介会社ですが、新規開拓も担当いただきます。

社内には外国籍の社員も在籍しており、社内資料も英語が基調となっているため語学力を活かせる・磨くことができる環境です。様々な層に向けたブランドを展開しており、企業規模や予算、立地、使用用途に合わせた柔軟な提案が可能です。外資系企業の日本進出、地方への企業誘致、個人事業主/小規模事業者向けバーチャルオフィスなど多様な面で価値提供をしています。

Required Skills

○法人営業または事業開発経験（2年以上）

○コミュニケーション能力に自信のある方

○優れた交渉力をお持ちの方

○基本的なPCスキル（Excel、PowerPoint、Eメール等）がある方

Company Description