



# ビジネスディベロップメントダイレクター(新規開拓営業)※リモート勤務可

# EMS事業で有数のグローバルカンパニー 電子機器の受託製造や修理保守などを展開

## Job Information

## **Hiring Company**

Flextronics International Japan Co., Ltd.

## **Subsidiary**

フレクトロニクス・インターナショナル株式会社

#### Job ID

1538715

## Industry

Electronics, Semiconductor

## **Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

# Job Type

Permanent Full-time

## Location

Ibaraki Prefecture, Chikusei-shi

# **Train Description**

Joso Line, Kurogo Station

## Salary

11 million yen ~ 13 million yen

# **Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

# Holidays

完全週休2日/年末年始休暇/夏季休暇/年間休日122日

# Refreshed

August 7th, 2025 09:00

# General Requirements

# **Minimum Experience Level**

Over 6 years

# **Career Level**

Mid Career

# Minimum English Level

**Business Level** 

## Minimum Japanese Level

Native

## **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

# Job Description

・世界有数のEMS企業であるflexの日本唯一の生産拠点として、電子機器の受託製造や修理保守などを展開

・コンピュータ関連・消費者向けデジタル製品・産業設備・医療・モバイルなど幅広い分野のお客様へサービスを提供

#### 仕事の内容

コーポレートおよび戦略計画の形成に参画し、コミュニケーション、エンタープライズ及び主要なクラウドプロバイダー及び設備産業、ライフスタイル産業などの新規顧客を開拓しビジネスを拡大します。

- 顧客の事業計画の立案や設計及び実装における提案、関係者との関係を構築し推進するため、GMにビジョン、戦略、戦術を提供
- 顧客のビジネス戦略,将来の製品計画,拡販活動を分析、理解し相互に有益な場合はFlexリソースを調整、新しいビジネスを育成及び獲得
- 営業利益と収益の成長を最大化するために各顧客を管理、社内外の関係者と共有 ※続きは労働条件の備考参照

## 配属先情報

ビジネス デベロップメント部

## 雇用形態

正社員

試用期間:3ヶ月

## 年収

想定年収1,100万円~1,300万円

月給制

月給¥600,000~¥750,000 基本給¥600,000~¥750,000を含む/月

賞与実績:年2回(6.12月)5か月分/業績賞与年1回

## 勤務地

【事業所名】本社工場

【所在地】茨城県 筑西市 関館367-2 (マイカー通勤可。駐車場完備)

【喫煙環境】屋内禁煙(屋内喫煙可能場所あり)

【備考】フルリモート勤務も可(週1回は本社に出社して報告や会議への出席を求めます)

【転勤】無

#### 勤務時間

(所定労働時間7時間45分) フレックスタイム制あり (コアタイム:11:00~14:00)

【休憩】60分

【残業】有

## 休日休暇

- 【休日】122日
- (内訳) 完全週休二日制 土曜 日曜 祝日
- その他 (病気休暇/慶弔休暇)

# 手当・福利厚生

- 【退職金】無
- 【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険
- 【寮・社宅】無
- 【その他制度】語学研修(英会話レッスン、Eラーニング)/スポーツレクリエーション設備(卓球/ピリヤード/ダーツ/ヨガ)
- 【諸手当】通勤手当(会社規定に基づき支給)、残業手当(残業時間に応じて別途支給)

## Required Skills

## 【必須】

- あらゆる顧客組織のレベルで戦略的な関係を構築する能力をお持ちの方
- 財務的な洞察力、交渉力、戦略的な販売スキル
- ビジネスレベルの英語力

## 【歓迎】

- 10年以上のEMS業界の開発営業経験をお持ちの方
- エンタープライズ、コミュニケーション、クラウド業界の顧客への営業経験

# 選考内容

【面接回数】2回程度(目安)

【筆記試験】無

【採用人数】1名

## Company Description