

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Business Development Lead-Cloud Service**Account Executive-Software****Job Information****Recruiter**

Michael Page

Job ID

1538708

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

15 million yen ~ 25 million yen

Refreshed

May 7th, 2025 13:16

General Requirements**Career Level**

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

台湾に本社を置く、外資系IT企業でのクラウドソリューションブランドでの就業機会。日本での新規事業、最初の営業職としてクラウドソリューションのビジネスのリード、新規顧客開拓を行う。

Client Details

世界各国に拠点を持つ、クラウドソリューション、AIソリューションを提供する台湾本社外資系IT企業。大手クラウドベンダーのパートナーとして企業のクラウド移行、運用保守等のITサービスを提供する。

Description

- AI・クラウドソリューションの提案営業に向けた市場開拓およびパイプライン構築
- 国内外を問わず、事業成功に向けた関係各部門との連携・協業
- 事業戦略に基づくパートナーアライアンスの企画・推進
- 将来的なチームマネジメントの担務を想定

Job Offer

- 年収1500万円- 2500万円 OTE
- 社会保障完備
- 有給休暇有

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

- ソフトウェア・クラウド・ITサービスの営業経験
- 新規顧客開拓経験
- マネジメント経験
- ビジネスレベルの英語力

Company Description

世界各国に拠点を持つ、クラウドソリューション、AIソリューションを提供する台湾本社外資系IT企業。大手クラウドベンダーのパートナーとして企業のクラウド移行、運用保守等のITサービスを提供する。