

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Strategy&M&A

Strategy&M&A

Job Information

Recruiter
[Michael Page](#)
Job ID

1538707

Industry

Business Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 30 million yen

Refreshed

May 7th, 2025 12:50

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

創業から今日に至る急成長で培ったM&Aの知見や高度な金融のノウハウを用いて、M&A戦略やディール組成、PMIなどのM&Aニーズやコーポレートガバナンス、中計策定などCxOアジェンダへのコンサルテーションをより強化するために、専門チームを設立致しました。

Client Details

■Big4の戦略部門出身のパートナーの直下で大企業の経営戦略やM&A戦略の策定を経験できる

■数千人規模のコンサルティングファームを目指す創業メンバーになれる

■インダストリー/サービスカットを設けず、多様な業界/テーマの案件に携わることが可能

■東証プライム上場企業グループなので、基盤が安定している

■若いうちから裁量権を持った仕事ができ、プロモーションしやすい・自身の市場価値を上げやすい

Description

創業から今日に至る急成長で培ったM&Aの知見や高度な金融のノウハウを用いて、M&A戦略やディール組成、PMIなどのM&Aニーズやコーポレートガバナンス、中計策定などCxOアジェンダへのコンサルテーションをより強化するために、専門チームを設立致しました。

各業界トップティアのクライアントから非常に多くの引き合いをいただく中で、より専門性高くM&A及び高度な経営戦略によるご支援をすることを目的としており、Pre/On/Postフェーズまで一気通貫で、M&A総合研究所とコラボレーションしながらディールを進めていきます。

グループのコラボレーションによって戦略を描くだけではなく、ディール成立までご支援することにより、既存の人月単価モデル×成功報酬モデルを新たに確立させることでクライアントに実益を提供し、コンサルタントの金銭的報酬含めた価値を創出できるようなビジネスモデルの変革を目指しています。

また、Strategy&M&Aポジションでは大きく4つの領域に分かれており、それぞれがコラボレーションしながらクライアントへのご支援を行っております。

①Pure Strategy

クライアント企業の成長と競争力強化を支援するため、中長期経営計画の策定支援をはじめ、M&A戦略の立案および実行支援、新規事業開発戦略の策定など、企業の重要な意思決定をサポートします。加えて、市場分析や競合分析を通じた戦略的示唆の提供、事業ポートフォリオ最適化の支援を行い、クライアントの持続的な成長に貢献します。

主なプロジェクト事例

- ・グローバルで展開する製造業に向けた中期経営計画策定支援
 - ・大手鉄道会社の新規事業戦略立案支援
 - ・大手小売業のM&A戦略策定と実行支援
 - ・大手インフラ企業の事業ポートフォリオ見直し支援
- など

②Valuation & Modeling

M&Aや戦略的意思決定を支援するため、企業価値評価モデルの構築と分析を通じて、投資判断に必要なインサイトを提供します。また財務デューデリジェンスの実施により、取引のリスクと機会を精査し、適切な意思決定をサポートします。さらに、財務予測モデルの作成と分析を行い、事業の将来性を見極めるとともに、M&A取引におけるバリュエーション支援を行い、クライアントの成長戦略を支えます。

主なプロジェクト事例

- ・クロスボーダーM&Aにおける企業価値評価
 - ・スタートアップ企業の資金調達時の株式価値算定
 - ・事業再生案件における財務モデリング
 - ・上場企業の子会社売却に伴う価値評価
- など

③Transaction & Execution

M&A取引の円滑な遂行と企業価値の最大化を支援するため、M&A取引全体のプロセス管理を行い、各フェーズにおける戦略的な意思決定をサポートします。また、デューデリジェンスの統括と実行を通じて、リスク評価と適切な対策の策定を支援します。さらに、企業再生計画の策定と実行支援を行い、経営改善や事業再構築の推進を支援するとともに、クロージング後の統合計画を立案し、シナジー創出の最大化に貢献します。

主なプロジェクト事例

- ・大規模クロスボーダーM&Aの実行支援
 - ・事業再生案件におけるターンアラウンド計画策定
 - ・カープアウト（事業分離）案件の実行支援
 - ・ディストレス（経営難）企業の再建支援
- など

④Corporate Governance & Transformation

クライアント企業の組織・業務基盤の強化を目的とし、コーポレートガバナンス体制の構築・改善支援を通じて、持続的な成長と透明性の高い経営の実現をサポートします。また、全社的な業務改革（BPR）の立案と実行支援を行い、業務効率の向上や組織の最適化を推進します。さらに、PMI（買収後統合）戦略の策定と実行を支援し、M&Aの成功確率を高めるとともに、知的財産戦略の立案と実行支援を通じて、企業の競争力強化に貢献します。

Job Offer

年収 6,000,000 円 -

■シニアマネージャー 想定年収：1,500万円～2,000万円 月額：125万円～150万円 ■マネージャー 想定年収：1,200万円～1,500万円 月額：100万円～125万円 ■シニアコンサルタント 想定年収：800万円～1,200万円 月額：66.7万円～100万円 ■コンサルタント 想定年収：600万円～800万円 月額：50万円～66.7万円

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Keisuke Eguchi at +81 3 6832 8661.

Required Skills

■必須条件 ※以下いずれかのご経験

・コンサルティングファームや事業会社における中期経営計画策定、新規事業開発、経営戦略、ガバナンス改革、企業変革（BPR、DX推進等）、財務・経理業務（連結決算業務等）の実務経験

■歓迎条件

・財務モデリングや企業価値評価（バリュエーション）に関する知識・実務経験
・M&Aの実行支援やPMI（買収後統合）の経験
・戦略コンサルファーム、FAS、投資銀行、PEファンド等での5年以上の実務経験
・会計・ファイナンスに関する専門知識（公認会計士・USCPA・CFA資格保有者歓迎）
・M&A・コーポレートファイナンスに関する資格・知識（証券アナリスト、CMA等）
・英語・中国語などの語学スキル（海外案件の経験がある方歓迎）

Company Description

■Big4の戦略部門出身のパートナーの直下で大企業の経営戦略やM&A戦略の策定を経験できる

■数千人規模のコンサルティングファームを目指す創業メンバーになれる

■インダストリー/サービスカットを設けず、多様な業界/テーマの案件に携わることが可能

■東証プライム上場企業グループなので、基盤が安定している

■若いうちから裁量権を持った仕事ができ、プロモーションしやすい・自身の市場価値を上げやすい