



【英語】 インサイドセールス（営業） | 医療に特化したイギリス系物流企業

バイリンガル職 | 世界に150拠点以上のオフィスを持つ外資系企業からの募集！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1538683

Division

営業部署

Industry

Logistics, Storage

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Koto-ku

Train Description

Tozai Line, Toyosu Station

Salary

3.5 million yen ~ 5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

平日：9:00～18:00（休憩1時間）※残業12時間/月

Holidays

完全週休2日制（土日祝日）、年間休日125日、有給休暇、夏季休暇、冬季休暇

Refreshed

December 17th, 2025 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

治験薬やバイオサンプルを取り扱っている企業・機関様（製薬会社、研究機関、化学メーカー、大学等）に対して、航空・海上輸送、通関、倉庫保管などの国際輸送サービスに関する提案営業を行って頂きます。

【業務詳細】

- ・新規顧客開拓。
- ・既存顧客の掘り起こし及び深耕営業。
- ・顧客ニーズのヒアリングおよび課題に応じた最適な物流ソリューションの提案。
- ・社内のオペレーション・通関チームとの連携による案件推進。
- ・市場動向や顧客分析に基づく営業戦略の立案と実行。
- ・顧客ポートフォリオの見直しや改善提案の実施。

※ 変更の範囲：その他会社が定める業務

Required Skills

【必須】

- ・ビジネスレベルの英語力
- ・法人営業経験1年以上
- ・Word、Excel、PowerPointを使った基本的な資料作成スキル
- ・顧客目線で課題を捉え、粘り強く提案できる方

【歓迎】

- ・フォワーダー・物流業界での営業経験
- ・通関や貿易実務の基礎知識がある方

Company Description