



【インド求人！】世界シェアトップ製品を持つ日系機器メーカー×エンタープライズ営業

営業未経験の方でも社会人経験を生かして営業に挑戦可能です！

Job Information

Recruiter

RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company

日系精密機器メーカー

Job ID

1538498

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

3 million yen ~ 4.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Work Hours

8:30-17:00

Holidays

土日祝+その他有給

Refreshed

June 13th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【おすすめポイント】

★世界シェアトップ製品を持つ精密機器メーカー企業からの応募です！営業未経験の方でも社会人経験を生かして営業に挑戦可能です！

★社内では既に数名現地採用の営業担当者が活躍中です！若手の方にも裁量権ある環境で仕事ができます！

★国内に約1000名、日本人10名弱が活躍しており、社内イベントなども積極的に行っており風通しの良い社風が売りの企業です！

■業務内容

複合機やプリンタ、その他自社製品の日系顧客に対するソリューションセールス全般をお任せします。

- ・日系企業を対象とした当社製品、サービスの販売、インド人販売員のコーディネーションなど
- ・日系企業向けビジネスの拡大（新規営業）
- ・顧客の要件を理解し、最適なソリューションを提案することで、顧客との関係を構築・確保します。

日頃の営業活動に加え、日系企業の会合やイベントを通して、認知度の向上も行っており、様々な業種の顧客と交流する機会がございます。また、社内では自ら顧客開拓すると同時に、インド人セールスマンと連携して販売拡大も実行して頂きます。日本人、インド人含め、社内外に関わるメンバーや顧客と積極的にコミュニケーションを図り、自ら行動できる人材を求めています。

Required Skills

<必須要件>

- ・営業もしくはそれに準ずる顧客折衝経験などの社会人経験1年以上（又は現場、営業に新しくチャレンジしてみたい方）
- ・日常会話レベル程度の英語力
- ・3年以上インドで長期的に就業する意欲

<歓迎要件>

- ・何事もポジティブに新しいチャレンジができる方
- ・国籍問わず、積極的にコミュニケーションを取れる方
- ・Excel/Powerpointなどを業務で使用できる方

【求める人物像】

自分から積極的にコミュニケーションを図り、顧客開拓やインド人メンバーと連携して業務に取り組める方。

Company Description