



東京勤務【法人営業 / 提案営業】中国本社 | 外資系 | ビデオ IoT | 業界不問・中国語ビジネス以上歓迎◎ ■30代社員活躍中■

世界シェアトップクラスの監視・防犯カメラIoTメーカー

## Job Information

### Hiring Company

Dahua Technology Co., Ltd.

### Job ID

1538451

### Industry

Machinery

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Non-Japanese Ratio

Majority Non-Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

### Salary

8 million yen ~ 12 million yen

### Work Hours

09:00~18:00(お昼休憩 1 時間)

### Holidays

土日祝 | 有給休暇あり(初年度は最大 16 日)

### Refreshed

May 22nd, 2026 05:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Basic

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Other Language

Chinese (Mandarin) - Business Level

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

**【募集要項 本ポジションの魅力】**

- 英語スキル活用：グローバルな環境で英語を使う機会あり。
- 柔軟な働き方：外資系の自由な社風で快適に働ける。
- 多彩な業務内容：プロジェクト顧客の開拓～進捗管理、販売支援、新製品普及などを担当。
- 成長機会豊富：世界的なプロジェクトに参画しスキルアップ。

**職務内容：**

1. プロジェクトのコンサルティング業者や、インテグレーター、エンドクライアントなどを含むプロジェクト型の顧客を開拓すること
2. リアルタイムでプロジェクトの進捗をフォローし、有効的に社内の資源を調整しながら、プロジェクトの着地を促進すること
3. お客様に販売前、販売中、アフターサービスのサポートを提供すること
4. Dahua 製品計画に基づき、定期的に新商品の普及戦略を制定し、技術と協力して実施すること
5. 製品紹介会、展示会、顧客訪問などを組織し、成果を確保すること

**会社概要**

当社は、世界をリードするビデオ中心のスマート IoT ソリューションとサービスのプロバイダーの日本子会社です。グループでは、中国に 200 以上のオフィス、アジア太平洋、北米、ヨーロッパ、アフリカなどに 56 の海外子会社・代表オフィスがあり、18,000 名以上の社員が働いております。当社のソリューションと製品は、中国国際輸入博覧会、G20 杭州サミット、BRICS アモイ・サミット、パチカン市国プロジェクト、トヨタ・アルゼンチン工場、サンパウロ国際空港など、数多くの主要プロジェクトに導入されています。

**【日本法人について】**

日本法人は 2020 年に設立され、現在は約 30 名が勤務しています。グローバルな環境ですが、社内公用語は日本語ですのでご安心ください。外資系企業ならではの自由な社風も特徴です。

想定年収：800 万円～1200 万円(ご経験などにより相談可)

勤務地：Dahua Technology Japan合同会社 本社  
東京都中央区新川1丁目22番11号 茅場町イーストスクエア3階  
アクセス：「茅場町駅」より徒歩6分

**手当/福利厚生**

- 交通費支給：23000 円
- 食事手当(出勤日一日 400 円)

**Required Skills**

**応募資格** ◎他業界出身の方も歓迎！

お客様に最適なソリューションを提供するため、さまざまな業界の知見をお持ちの方を歓迎します。  
※当社では、エレベーター業界や不動産業界のご経験を持つ社員も活躍しています。

**必須要件**

- 日本国内向け法人営業経験
- 日本語：ビジネスレベル
- 中国語ビジネスレベル以上  
※社内の技術者とは中国語でのやり取りがメインです。

**歓迎要件**

- セキュリティ/通信/電子機器について知見がある方
- 良好な人間関係とコミュニケーション能力、鋭い市場感知能力と強い臨機応変能力を持っている方
- マーケティング、ルート戦略管理などの知識を備えている方

**Company Description**