CareerCross by JAC Recruitment

【愛知】 インサイドセールススペシャリスト｜アメリカ本社｜外資3D測定器メーカー世界シェアNo.1｜英語読み書きレベル◎

完全週休二日制｜デスクワーク｜転勤無し｜ワークライフバランス◎

Job Information

Hiring Company
FARO Japan, Inc.

Job ID
1538445

Division
営業

Industry
Machinery

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture

Train Description
Tobu Kyuryo Line, Fujigaoka Station

Salary
4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Salary Commission
Commission paid on top of indicated salary.

Work Hours
9:00 - 17:30

Holidays
土、日、祝、年末年始（12/30～1/4)

Refreshed
July 4th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

NASAでも導入「3D測定器」世界シェアNo.1ファロー社日本法人での内勤営業ポジションです
全世界1万5千社以上、3万台以上の導入実績有り
育児休業取得後の復職率100%「最高3回取得者あり」
時間単位有給休暇制度・フレックスタイム制度も導入
週3在宅勤務可（研修期間満了後）／有休100%消化推奨
デスクワーク・転勤無し・ワークライフバランス◎

■業務概要：

- 同社の３D測定器を拡販すべく、主に日本の製造業やプラント、建設業のお客様に対して、お電話やメールなどで製品を紹介し、訪問やオンラインでのデモの機会をいただけるよう働きかける仕事となります。
- アポがとれたら実際に訪問やデモをするのは担当の外勤営業（アカウントマネージャー）となるため、アポ設定までをゴールとして活動いただきます。

■職務詳細：

- ターゲットとなる業界、及びマーケティングから配布されるリストをもとにアプローチ（電話・メール）
- アポ獲得
- 外勤営業のスケジュール調整
- 既存顧客へのアフターマーケットセールス
- Call-in, Web-in への質問、リクエスト対応
- 新規リードの発掘

■組織構成：

- 同部署は10名の組織、同ポジションは4名が活躍しています。全員中途入社の社員です。

■就業環境：

- 本国からの業務連絡や情報共有は基本的に英語となり、英語スキルとグローバルな感覚が必要とされます。（英語の読み書きは必須／社内会議も英語のため聞き取るスキルが必要です。話す能力はそこまで重視されません。）（お客様とのやりとりは日本語です）
- 変化のスピードが速く、フレキシブルな対応が求められ、多様な価値観を学べる刺激的な環境です。
- ミーティングの多くはWeb会議です。（会議のための移動は不要）
- オフィスのデスクは壁で囲まれたキュービクルになっており、集中できる環境です。
- ノートPCとモニターが支給され、オフィスでも自宅でも２画面で効率よく業務が行えます。
- CRM(セールスフォース)を利用して、顧客情報を管理しています。CRM利用経験者は歓迎いたします。
- 人と話すのが好きな方、コミュニケーション能力の高い方、自発的に考えて行動できる人に適したお仕事です。
- 自己啓発につながる多数の無料オンライントレーニングが用意されていますので、好きな時間に好きな場所で受講することができます。

変更の範囲：会社の定める業務

雇用形態
正社員
試用期間：3ヶ月　試用期間中も待遇に変更なし

年収
予定年収：450万円～610万円
賃金形態：月給制

＜賃金内訳＞
月額（基本給）：250,000円～300,000円

＜月給＞
250,000円～300,000円

昇給有無：有
残業手当：有
昇給：年1回
月次基本給（3,000,000～3,600,000円／年）＋月次変動給（1,500,000～2,500,000円／年）となります。
※給与額は経験に準じて決定します。詳細については説明会で具体例をもってお伝えします。

賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。
月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

勤務地
本社：愛知県長久手市熊田716
勤務地最寄駅：地下鉄東山線／藤が丘駅
受動喫煙対策：屋内全面禁煙
変更の範囲：会社の定める事業所（リモートワーク含む）
＜勤務地補足＞
研修期間満了後は、週2日は長久手オフィス、残り3日はリモート勤務も可能です。
転勤：無

在宅勤務・リモートワーク：相談可（週3日リモート・在宅）
※車通勤もOKです（駐車場完備）

勤務時間
フレックスタイム制
コアタイム：10:00〜17:00
フレキシブルタイム：8:30〜10:00、17:00〜18:30
休憩時間：60分
時間外労働有無：有
標準的な勤務時間帯：9:00〜17:30
残業：月0時間〜20時間程度

休日休暇

- 完全週休二日制（土曜・日曜・祝日）、年末年始休暇（12/30〜1/4)、その他休暇
- 年間有給休暇10日〜20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
- 年間休日日数122日
- ※有給消化100％を目指しています

手当・福利厚生

- 通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

＜各手当・制度補足＞

- 通勤手当：公共の交通機関通勤定期代実費支給（マイカー通勤可）
- 社会保険：各種社会保険完備

＜定年＞

- 60歳
- 継続雇用制度導入済

＜育休取得実績＞

- 有（育休後復帰率100%）

＜教育制度・資格補助補足＞

- 長久手オフィスにて入社時研修があります。
- 製品を知っていただくテクニカルトレーニング（使えるレベルは必要なく、知るレベルでOK）
- OJTにて先輩社員からコールスクリプトやシステムの使い方を習得

Required Skills

学歴不問

異業種・未経験の方も歓迎！
人材業界・製造業界・旅行業界・教育業界など、さまざまなご経歴の方が活躍しています。

■必要条件：※下記いずれもお持ちの方

- 数字を追う意識をお持ちの方（営業、マーケティング、カスタマー サービス、営業サポートの方も歓迎です）
- 英語スキル（中級レベル／英語の読み書き／聞き取りができるレベル）

■歓迎条件：

- BtoBビジネスにおける営業経験、またはマーケティング経験をお持ちの方
- メーカーでの就業経験をお持ちの方
- Salesforce・SAPなどのCRMソフトウェアの使用経験をお持ちの方

＜語学力＞

- 歓迎条件：英語中級

Company Description