



太陽光事業部/Business Development Manager

新規太陽光発電プロジェクト/市場調査/ビジネス開発

Job Information

Recruiter

Sheffield Green K.K.

Hiring Company

インフラ開発・投資会社

Job ID

1538437

Industry

Petrochemical, Energy

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

September 19th, 2025 15:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

・日本国内の固定価格買取制度（FIT）適用プロジェクトに関する市場調査の実地、案件の発掘およびプロジェクトオーナー/仲介業者とのネットワーク構築

・新規開発中の太陽光発電プロジェクトに関する書類の受領、整理、初期評価の実施

・グリーンフィールド（未開発地）でのプロジェクト開発に向けた市場調査および地域関係者との関係構築

・ブローカー/プロジェクトオーナーとの信頼関係構築およびパートナーシップ形成による案件の創出・確保

・ブローカーやプロジェクトオーナーとの交渉および案件成立に向けたサポート

- ・プロジェクトの契約が確保された後、RTB(Ready-to-Build)段階までの開発完了に向けた支援
 - ・プロジェクト発掘・開発における地方自治体や関係省庁（林野庁、都道府県、市町村、地域コミュニティ等）との折衝・調整
 - ・経済産業省（METI）や電力会社とのやり取りを通じた、関連法令・制度変更に関する最新情報の把握と社内共有
 - ・投資チームと連帯し、新規開発案件の獲得およびプロジェクトファイナンス支援
-

Required Skills

- ・2年以上の業務経験
 - ・太陽光発電事業におけるビジネスデベロップメントまたはオリジネーションの実務経験
 - ・外資系企業の環境での柔軟性
 - ・ポジティブで主体的な姿勢を持ち、本ポジションに対して高いモチベーションを持って取り組める方
 - ・日本語（ネイティブレベル）、英語（ビジネスレベル）
-

Company Description