



PR/087000 | Business Development / Account-Manager セールス / アカウントマネージャー(m / w / d)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Germany

Job ID

1538005

Industry

Other (Trade)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Germany

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 15th, 2025 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要

日系電子部品メーカーがセールス/アカウントマネージャーを募集しています。

職務内容

- 新規顧客獲得
- 既存顧客のサポート
- 顧客との長期的な関係構築
- 価格交渉、販売契約についての交渉

- 見積書作成
- サンプル品提供から大量生産までの製品開発サポート
- 顧客との技術ミーティング: 顧客の要望の特定、固有の解決策の提案
- クレーム対応
- ミュンヘン及び日本の営業チームとのコミュニケーション
- 市場分析, 市場調査
- ヨーロッパの顧客訪問の計画、実行
- 展示会訪問、出展
- フォーキャストレポート

応募要件

- 学歴: 大卒以上 (経営、技術系優遇)
- 職歴: 営業経験3-5年
- 言語: ビジネスレベルの英語必須、及びヨーロッパ言語または日本語
- 運転免許証、出張対応可能な方
- 組織で良好な関係を保てる方
- 実行力と高いモチベーションの有る方

福利厚生・その他

- 様々な業界の顧客を対象とする営業活動経験
- 有給休暇30日
- 社有車の個人使用可
- ホームオフィス可能
- 企業年金

Company Description