



【大阪】建設機械の提案営業※将来的に海外営業にも挑戦可◆英語を活かす / 海外10カ国に拠点有 <業界経験者を募集>

建設機械用部品や工業用部品を取扱う専門商社

Job Information

Hiring Company

Uchimura Co., Ltd.

Job ID

1537784

Industry

Specialized Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Nishi-ku

Salary

4.5 million yen ~ 5.5 million yen

Refreshed

May 28th, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ 英語をいかせる：将来的に海外営業も挑戦可
- ・ 働き方：年休125日・残業少・転勤当面なし
- ・ 業務内容：工業部品の提案営業・技術連携
- ・ 会社の特色：海外展開中の黒字経営専門商社

~ 英語を活かせる！ / 残業月平均20H / 年休125日 / 年々右肩上がりの実績・裁量権の大きいお仕事 ~

■業務概要：

建設機械における工業用部品の営業を担当頂きます。商品管理、見積、仕入・販売管理等を中心に建設機械やプラント向けのゴム・樹脂等を設計図面を元に技術・購買担当に向けて販売を行う提案型営業をお任せします。

■業務詳細：

顧客の製品が進化する中、新たな要望を次々と頂いております。新製品の納入を行う際は、顧客の技術部門とメーカーの設計者とともに、試作から製造まで携わります。

■入社後について：

OJTにて国内既存顧客に対する営業をお任せします。

■キャリアパス：

将来的には海外営業（現在、海外拠点10ヶ国15拠点）、また拠点のトップなど幅広いキャリアパスを目指して頂けます。

■活躍事例：

リース会社出身の方は持前の行動力を発揮し、攻略出来ていなかった大手取引先事業部の営業深耕に成功し（開拓窓口を10倍/事業部長との関係構築）、取引拡大に貢献。メーカー出身の方は、未経験ながら成果を出し数年で米国法人拠点長となり、海外売上伸長に貢献。

■事業環境：

世界各地の建設機械の需要拡大と米国を中心とする好況により、売上高は約1.7倍、海外売上高は2倍に拡大（16年→18年）

■創業100年ビジョン：

財閥系の総合商社出身の現社長の元で、創業100年の2039年に売上高1000億円連結2000億円に向け企業変革中

■海外駐在拠点：

アメリカ、イタリア、インドネシア、タイ、中国、ブラジル、インド、ベトナム、ドイツ、イギリス（現在10ヶ国15拠点）

■会社紹介：

当社は、創業82年目になる建設機械用部品や工業用部品を取扱う専門商社です。創業以来黒字経営で、関連会社でメーカー機能を持つ商社として長年培ってきた技術と柔軟な取引先への対応、大手企業との強いつながりを通じ現在まで事業を拡大して参りました。既にアメリカ、ヨーロッパ、東南アジア、中国と積極的な海外展開も行い、新興国市場の活況により需要も高まっております。その中でも、大手企業が海外に進出する際の物流サポートを一手に引き受け流通体制を確立する事業が、近年大きな売上の大きなウエイトを占めつつあります。

変更の範囲：当社業務全般

雇用形態

正社員

< 雇用形態補足 >

期間の定め：無

< 試用期間 >

5ヶ月

試用期間中の勤務条件：変更無

給与・待遇等**初任給・昇給**

基本給：240,000円（2024年9月改定）年1回昇給（9月）

賞与：年2回（7月、12月）

基本給の5.6ヶ月分支給（昨年実績、1年以上勤務）

賃金はいくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

勤務時間

9：00-18：00（休憩1時間）平均残業時間9.1時間/月（2023年実績）

シフト勤務（7：45～16：45、10：15～19：15）、リモートワーク（週1～2）

勤務地

本社

住所：大阪府大阪市西区立売堀3-6-10

勤務地最寄駅：地下鉄中央線 / 阿波座駅

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

変更の範囲：全国の当社拠点

< 転勤 >

当面なし

幹部候補として、将来的に他拠点や海外転勤の可能性あり

< オンライン面接 >

可

休日・休暇

年間休日125日、週休2日制※土曜日出勤年1日(全社会議のため)

有給休暇（入社6ヶ月経過後10日間付与）、1時間単位の有給取得制度

お盆休暇9日間・年末年始休暇9日間（2024年実績）

特別休暇（慶弔休暇、赴任休暇等）

諸手当

交通費全額支給(年2回、6か月定期代を支給)

家族手当、役職手当、別居手当、在宅手当、時間外勤務割増賃金等

転勤時の引越し代、借上げ社宅（一部条件有）
各種社会保険、退職金制度（中小企業退職金共済と社内退職金）
社内預金（銀行定期預金金利プラス2.025%）

福利厚生・制度等

諸制度

人事制度（ジョブディスクリプションに基づく定量評価と定性評価）
早期昇格制度、職種転換制度
エンゲージメント調査（3ヶ月に1度）、改善提案制度（毎月）、表彰制度
産休・育休制度、育児時短勤務制度

研修制度

内定者研修、内定者eラーニング、新入社員研修、2年目集合研修、各階層別研修 全社研修（ハラスメント防止・女性キャリア等）、各部門ごとの業務知識習得の研修 若手社員海外赴任研修、資格取得支援制度、指導員（メンター）制度

その他

奨学金代理返還制度、内定者研修後の懇親会、各部門の歓送迎会、
全社会議後の懇親会、周年行事ウォーターサーバーの設置、フリーアドレス制の導入
受動喫煙対策、会社支給弁当代の一部補助、社内報（隔月）
SNS相談、管理部フォロー面談

各種認定

健康経営優良法人、DX認定、地域未来牽引企業、エコステージ認定
大阪市女性活躍リーディングカンパニー

Required Skills

■必須条件

- ・ 法人営業のご経験
- ・ 建設機械関連業界でのご経験・知識
- ・ 英語に抵抗が無い方
- ・ 第一種運転免許普通自動車

Company Description