



【海外ビューアーの拡大を目指す】アカウントエグゼクティブ(営業担当)/中華圏におけるPRやコンテンツ企画など●中国語必須

YouTubeチャンネルのサポートを中心に行う、クリエイティブ・エージェンシー

Job Information

Hiring Company

UUUM Co.,Ltd.

Job ID

1537354

Industry

Advertising, PR

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line, Roppongi Station

Salary

4.5 million yen \sim 10 million yen

Work Hours

フレックスタイム制

Holidays

完全週休二日制(土、日曜)、祝日

Refreshed

June 6th, 2025 14:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Chinese (Mandarin) - Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【本ポジションの魅力・POINT】

- ・英語を活かして海外企業の日本進出を支援
- ・フレックス制・リモートOKで柔軟な働き方・インフルエンサーマーケ施策の企画実行
- ・トップクリエイターと連携する独自環境

<ミッション>

当ポジションのミッションは、クリエイターが生み出すコンテンツの特徴を活かしながら、クライアントの日本進出におけ るマーケティングおよびプロモーション支援を行い課題解決をしていくことです。

当社は、国内トップクラスの動画クリエイターが在籍するエージェンシーという基盤があるため、プロモーション戦略の企 画からキャスティングまで一気通貫した提案を行える環境があり、また所属クリエイターのみならず外部クリエイターやタ レントとのネットワークにより、クライアントにとって最適なソリューションを多種多様な手法を用いて企画することが可 能です。

主な業務内容は以下の通り

- インフルエンサーマーケティングプロモーション企画、提案
- 海外クライアントとの定期的なミーティング、関係構築
- 英語もしくは北京語を用いた社内外とのコミュニケーション/ミーティング
- プロモーション企画の実行
- チームマネジメント (ご経験に応じて)

-Job Description

■Sales/Creator Support Staff

- -This position's main responsibility is to create tailor-made sales solutions to clients' needs while also incorporating the distinct characteristics of various contents produced by our creators.
- -We do not simply sell products and services; this is a job where you create new value and markets with your own hands in order to support the expansion of overseas companies around the world into Japan.

- -You will be responsible for the following tasks in collaboration with your clients:
- · Establishing meetings with existing clients and establishing relationships with new ones
- · Influencer marketing, promotion planning and proposals
- · Sales discussions and business emailing in English and/or Chinese
- · Executing promotional plans that you have proposed or received
- · Team management (depending on your experience)

雇用形態

正計員

想定給与

想定年収:480~1000万

月給40万円~

- ※経験・年齢・能力を考慮の上、決定します。
- ※見込み時間外手当 105,000円~ 42時間分、深夜10時間を含みます ※42時間超過分は別途支給いたします

勤務時間

フレックスタイム制 標準労働時間8時間·休憩1時間 コアタイム:月曜日10:00~14:00

※試用期間中は通常勤務(10:00~19:00)

勤務地

本社 東京都港区赤坂9丁目7番1号 ミッドタウン・タワー 28階 【変更の範囲:会社が指定する場所】

休日・休暇

- ☆年間休日127日(2023年実績)☆
- ・週休2日制
- ・夏季休暇(7~10月の期間内に5日間取得可能)
- ·年末年始休暇
- ・慶弔休暇
- ・産前産後休暇
- · 育児休暇
- ・生理休暇
- ·有給休暇

手当・福利厚生

【昇給・賞与】 昇給:年1回 賞与:あり

【諸手当】

- ·交通費支給
- ·時間外手当
- ・役職手当

- ・エンタメ手当
- ・ランチ手当
- ・子ども誕生日手当

【福利厚生】

- ・リモートワーク制度
- ・借上社宅制度
- ・ウォーターサーバー設置
- ・福利厚生サービス(ベネフィットステーション)
- ・結婚祝い金
- ・出産祝い金
- ·確定拠出年金制度
- ・定期健康診断
- ・インフルエンザ予防接種
- ·健康相談窓口設置
- · 各種社会保険完備

【受動喫煙対策】

屋内禁煙(ビル内喫煙可能場所あり)

Required Skills

必須スキル・経験

以下のいずれかのご経験をお持ちの方

- ·BtoB法人営業経験3年以上
- ・マーケティング/プロモーションの実務経験3年以上
- ・広告関連事業における法人営業経験3年以上
- その他以下のような方を求めています。
- ・ご自身の稼働範囲を限定せず、幅広い領域に対して積極的に提案や実行ができる方

・語学力

日本人の場合: ビジネスレベル以上の北京語力 外国人の場合:上級ビジネスレベルの日本語力

-What We Are Looking For

■Essential Requirements

Experience in any of the following:

- · At least 3 years of experience in marketing and promotion
- · At least 3 years of corporate sales experience in advertising related business
- -In addition, we are looking for someone who has the following:
- The ability to positively push forward proposals including new ideas and implement them in a wide range of areas without being limited in scope of operation
- · Language skills :
- →If you are Japanese: Business-level Chinese skills
- →If you are a foreigner: Advanced Business level of Japanese

歓迎スキル・経験

- ・ご自身とは異なる文化圏での実務経験
- ・マネージャーやリーダーの経験
- ・スタートアップ事業での営業経験
- ・高度なプレゼンテーション能力
- ・マーケティングトレンド、デジタルビジネスに対する高い感度と洞察力
- ・エンタメ、YouTube、Instagramに興味関心をお持ちの方
- ・抽象的なことを具現化するための高いコミュニケーション力
- ・語学力を活かした仕事でキャリアを積みたい方
- ・社内調整力がある方
- ・マーケティング、インフルエンサービジネス、広告代理店などの経験※未経験も可能です!
- ・日本のエンタメやインフルエンサーが好きな方
- ・多種多様なメンバーへ抵抗なく交流していただける方

■Welcome Skills/Qualifications

- · Experience working with a different culture from your own
- · Experience as a manager or leader
- · Sales experience in a start-up business
- · High level presentation skills
- Insight and awareness of current marketing trends, digital business standards
- · Interest and appreciation for the entertainment industry, YouTube, and Instagram (and other social media platforms)
- · High level communication skills to express and help bring abstract ideas to life.
- · Desire to build a career through a position utilizing your language skills
- · Ability to build bridges and connect with varying divisions within an expanding start-up company