

STG Client Manager【ガスタービン/発電機の営業マネージャー】シーメンスグループ

グローバルな職場環境で次のキャリアを世界規模で望めるポジション

Job Information

Hiring Company

Siemens Energy

Job ID

1537352

Division

新規営業本部 配属先情報（【参考:事業紹介】<https://www.siemens-energy.com/global/en/home/products-services/product-offerings/compression.html>）

Industry

Electric Power, Gas, Water

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shinagawa-ku

Train Description

Yamanote Line, Meguro Station

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

午前9時～18時

Holidays

入社半年経過時点15日 初年度 15日 1か月目から

Refreshed

June 18th, 2025 13:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

クライアントマネージャーとして、ガスタービンのプロジェクト開発段階から受注に至るまで、すべての顧客活動を推進・調整。
販売キャンペーンとカスタマイズされたサービスを提供。
早期ビジネス開発のために顧客チームと連携することを期待されます。
顧客との関係を管理し、シーメンスエナジーの製品・サービスの受注を確保するためのプロジェクト販売戦略を立案・実行。
シーメンスエナジーの製品、ソリューション、サービスの受注を確保するためのプロジェクト営業戦略を策定し実行。
顧客組織内の評価者、影響者、意思決定者を特定し、獲得サイクルの各段階でシーメンスエナジーの価値を推進していただきます。

Required Skills

【いずれも必須】

1. ネイティブレベルの日本語とビジネスレベルの英語力（読み書き+ビジネス会話が可能なレベル）
2. 蒸気/ガスタービンにかかわる技術営業経験5年以上

【尚可】工学部卒（電気、機械）

【活かせるご経験】

- 蒸気/ガスタービン、コンプレッサーにかかわる技術業務経験
- 発電設備、産業用製造プラントに関わる技術営業経験
- 発電含むエネルギー関係会社の技術営業職経験

Company Description