



PR/116984 | 日系組織コンサルティング / 営業マネージャー

Job Information

Recruiter
[JAC Recruitment Thailand](#)
Job ID

1537149

Industry

Other (Trade)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

April 30th, 2025 16:21

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要

人の主体性を引き出すをコンセプトに掲げる組織コンサルティング会社です。経営層との近い距離感で裁量を持ちながら働ける点が最大の魅力となっております。今回は営業とマネジメントの両方できる人材を求めています。

職務内容

- 社長と同行し営業・マーケティング戦略の立案・実行。
- 顧客訪問、課題のヒアリング、商談後のキーパーソンとの仲介。
- KPI (売上、提案数、訪問数)、タイ人スタッフ管理。
- 会社全体の売上目標の設定、P/L、BSコントロール。
- 研修の全体像を設計、講師・テキスト等の手配。
- 実施後のフォローアップ、改善点の提案。
- 本社へのレポート。

応募要件

- 無形商材での営業経験がある方。
- 部下指導、マネジメント経験のある方。
- 長期的にタイ在住予定の方。

歓迎条件

- 日系大企業を対象に営業活動をされていた方。
- コンサルティング経験者。

<求める人物像>

- 人材育成に興味、関心がある方。
- ロジカルシンキング、本質を捉える力を持たれている方。
- 自ら主体的に動ける方。

福利厚生

- 民間医療保険

- 社会保険
- 有給休暇6日
- 社用車、ドライバー貸与
- 会社携帯支給

担当コンサルタントからのコメント

今回はタイ法人社長の後任者として営業及びマネジメントができる方を探しております。引継ぎ期間は半年から1年かけて行われる予定となっております。

Company Description