CareerCross by JAC Recruitment

【韓国系大手企業】 セールスマネージャー / 営業マネージャー Exclusive job

日本で急拡大を目指す、韓国系大手Eコーマス企業からの募集

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Job ID
1535177

Division
営業部署

Industry
Internet, Web Services

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Toei Oedo Line, Roppongi Station

Salary
5.5 million yen ~ 6 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
平日：10：00〜19：00（休憩：60分）

Holidays
完全週休2日制（土・日・祝）、有給休暇（5日以上の連続休暇OK）、産前・産後休暇、育児休暇など

Refreshed
July 7th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

フードデリバリーサービスの営業部門でマネージャーとして活躍頂ける人材を募集しています。このポジションでは、担当する営業チームをリードし、営業企画、戦略実行を通じてチームのミッションと目標達成を目指して頂きます。

【営業部のミッション】

フードデリバリーサービスへの加盟店やブランドパートナーを対象に、サービスの紹介、入店、プロモーションプログラムの提案を行い、加盟店の入店と安定した運営をサポートしていきます。

【業務内容】

- 営業チームをリードして、目標達成を実現させる。（現場中心思考）
- 市場分析を通して、営業戦略を立案・実行する。
- 加盟店別、地域別、チャンネル別の成果分析や改善案の提供を行う。
- 企業のビジネス部門と連携を取りながら、事業の方向性について提案を行う。

Required Skills

- 6年以上の「B2C」または「B2B」の営業経験がある方。
- 2年以上のチームリーダー経験がある方。
- 多様な商品、サービス（コンビニや飲料メーカーなど）に対し直接営業をした経験がある方。
- 戦略立案と問題解決が得意な方
- 【優遇】韓国語・英語を話せる方

Company Description