



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語（日常会話）／事業推進担当（ITコンサルタントから事業運営を担う）【海外SaaS導入ビジネス（TMSサービス）】

グローバル展開の大企業が抱えがちな資金管理課題に対し、トータルのご支援を担います

Job Information

Recruiter

Global Leaf

Job ID

1535043

Industry

System Integration

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Hourly Rate

想定年収：600万円～900万円（月給制） ※固定残業代30時間分を含みます。

Work Hours

9時00分～18時00分 ※フレックスタイム制（コアタイム：11時00分～15時00分）

Holidays

■完全週休2日制（土・日） ■祝日 ■年末年始休暇 ■夏季休暇 ■育児・介護休暇制度 ※年間休日：124日

Refreshed

March 27th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集背景】

TMSサービス事業の拡大に伴い、グループ長候補の募集を開始します。

【要約】

お客様企業のグループ全体での財務業務最適化を目指し、コンサルティングやTMS（トレジャリーマネジメントシステム）導入、導入後サポートを一貫して担っていただきます。
また、「大手企業財務部様に対してITを中心とした商材で貢献する」をコンセプトとする本事業において、次なる商材の選定や事業戦略にも関与いただき、将来的には事業運営を担っていただくことも期待しております。
※自社開発ソフトウェアの導入でなく、海外ベンダーと提携したシステム導入業務でございます。

【具体的な業務内容】

グローバル展開のある大企業が抱えがちな資金管理課題(資金情報の可視化・予測、業務効率化等)などに対し、以下のよう
なトータルのご支援を担っていただきます。

- ①TMSの導入コンサルティング
 - ②導入後の顧客の保守サポート
 - ③人的リソース問題の支援（財務業務アウトソーシング）及び、業務フローの統一（標準化）、業務効率化および効率化後の業務安定化
 - ④メンバーの教育、育成
- ※営業組織は別にあるので、最上流の業務はプリセールスからとなります

【担当商材について】

自社ソフトウェアの開発も行っているため自社ソフトの導入と誤解されやすいですが、海外より仕入れたグローバル資金管理システム(TMS)の導入となります。
現時点では2社の製品（米国製）を扱っておりますが、今後も顧客の課題に合わせ柔軟に他社様の製品も扱っていく見込みです。

【TMS（トレジャリーマネジメントシステム）とは】

- 銀行と直接接続し、財務業務を効率化/リアルタイムで国内外全ての拠点の資金情報を収集、可視化
 - 確度の高い資金繰りを行うことができる
- ⇒財務部の業務効率化を実施するソフトウェアでSaaS型のサービスです。

【ご入社後の流れ（一例）】

- システムマニュアルの読み込みとキャッチアップ（入社1～2週間）
 - お客様とのベンダー会議への参加（海外ベンダーとのやりとりで英語を使用）
 - 1か月程度を目安に、新たなシステム導入プロジェクトへの参加対応
- ※ご入社いただくタイミングのスキルを踏まえ、徐々に業務に慣れていただきます。
※TMS・財務知見等は順次キャッチアップいただければ、問題ございません。

【身に着くスキル・やりがい】

- コンサル会社と異なり、プロジェクトではなく事業として貢献していくので、短期のプロジェクトの繰り返しにならず、お客様と長期的な関係を築き貢献していくことが可能です
 - ITコンサルタントを入りに、事業戦略にも関与いただくので、早くに事業運営の経験を積んでいただくことができます
 - 1→10フェーズの立ち上げメンバーとして参画いただくことで、自身の成長と事業の成長をリンクさせることができ、やりがいも感じていただきやすいかと思えます
- ※ITコンサルを経験した先に事業運営や独立を視野に入れている方にとっては、早くに事業ハンドリングやマネジメントに関与できるチャンスがあるため、特に参画タイミングの良いフェーズとなります
- 本ポジションではIT、英語の他、財務の専門性も深く身に着けることができます。この3つのスキルをもつ人材は世の中に少ないため、ご自身の希少性を上げていただけます

【部署・雰囲気】

- 現在はエンジニア出身の他、異業界異職種からジョインした未経験メンバーも含め、少数（8名）のメンバーで構成されており、積極的な意見交換を大事にしながら、業務・事業を進めています。
- 手段に固執しないスタンス、且つ立ち上げフェーズであることから非ルーチン業務の割合が高いため、各個人の裁量も大きく、主体的に業務に取り組みます。

【事業目的】

近年、日本の大企業において、海外法人の買収や販路拡大によって海外売上高比率が増加しており、その中で海外法人側で保有している資金や資産の状況をよりタイムリーかつ正確に把握・管理していきたいという経営課題が年々強まっています。

上記の課題に対して当企業では2017年に新規事業を発足し、財務領域に関わるソリューションの提供を通じて、グローバルで連結グループの資金を最大限有効活用するための支援を行っています。

具体的には、海外ベンダーから仕入れたトレジャリーマネジメントシステム（※以下：TMS）の導入支援から、細やかな顧客フォローやアウトソーシングまでを一貫して提供することを、競合他社(外資系製品)との差別化要素に、事業拡大を続けています。

※そのため導入支援する商材は弊社の連結会計システムとは異なります。

【今後の事業イメージ】

顧客ターゲットは2000社ほどある中、現在20社ほどの契約数となっており、今後、主力のBPO事業以上の成長率・利益率が期待されている事業です。

弊社としてはこのTMSサービス事業をソフトウェア事業、BPO事業に次ぐ、「第3の事業」として成長させていき、グローバル展開される大手企業を中心としたお客様に更なる貢献をしていきたいと考えています。

※現時点でのお客様としては、ニフコ、KDDI、THK、三井化学、神戸製鋼所、東映アニメーション(敬称略)などの実績があります。

Required Skills

【必須スキル/経験】

- 以下のいずれも満たす方
- ①英語で日常会話程度のコミュニケーションができる方（ビジネス経験不問）

②システム領域に強みを有する方

- ・社内SE（現場との要件定義、開発、保守工程まで）の経験 ※言語不問
- ・Sier・SES等におけるSE経験
- ・何らかのシステム導入経験
- ・ITコンサルタントやPM、PMOなどの業務経験をお持ちの方

③日本語：ネイティブレベル

《英語力について補足》

ベンダーとのやりとりで英語を使用しますが、ベンダーに対しては弊社がお客様側なので日常会話レベルで問題ございません。

日常会話レベルについては、海外で店員と雑談ができるレベルをイメージしております。

【歓迎スキル/経験】

- マネジメント経験（規模、期間不問）
- 財務・会計領域における知識や何かしらのご経験
- 提案や交渉等、社外の顧客やパートナーとの折衝経験(要件ヒアリング、スケジュール調整、問い合わせ対応等)
- 1→10の立ち上げの事業フェーズに関心・興味のある方

Company Description