

英語 / 事業推進（ITコンサルタントから事業運営を担う）【海外SaaS導入ビジネス（TMSサービス）】

グローバル展開の大企業が抱えがちな資金管理課題に対し、トータルのご支援を担います

Job Information

Recruiter
Global Leaf

Job ID
1535043

Industry
System Integration

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

Salary
7 million yen ~ 10 million yen

Hourly Rate
想定年収：700万円 ~ 1,000万円（月給制）　※固定残業代30時間分を含みます。

Work Hours
9時00分 ~ 18時00分 ※フレックスタイム制（コアタイム：11時00分 ~ 15時00分)

Holidays
■完全週休2日制（土・日）　■祝日 ■年末年始休暇　■夏季休暇　■育児・介護休暇制度 ※年間休日：124日

Refreshed
October 23rd, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【募集背景】
TMSサービス事業は、2017年に立ち上がった新規事業で、現在は事業拡大フェーズ（1→10）に差し掛かっています。
今回は、事業成長をさらに加速させる役割のアサインを想定しつつ、年20%の成長を続ける当企業全体の成長を支える幹部候補クラスを募集します。
※2025年7月時点では、TMS事業は主にメンバークラスを積極採用中。本募集は「良い方がいればお迎えしたい枠」であり、TMS単体への関心よりも、当企業全体の事業に興味を持てる方が理想です。特にコンサル・SI出身で、将来的に自社プロダクト事業を担いたい方を歓迎します。

【ポジション要約】
日本の大手企業グループを対象に、財務業務の最適化を支援するTMS（トレジャリーマネジメントシステム）の導入コンサルティングから、導入後の運用サポートまでを担うポジションです。
これまでのITコンサルティング経験、PM経験を活かし、事業の成長・拡大に寄与する中核人材としての活躍を期待しています。
さらに、将来的にはTMS事業単位に留まらず、ディーバ全体の幹部（管理職）としても活躍いただくことを視野に入れた募集です。

【具体的な業務内容】
国内外でグローバルに展開する大手企業を中心に、以下の支援を行います。
■TMS導入に関する上流コンサルティング
■TMS導入後の顧客サポート
■財務業務のアウトソーシング支援、業務標準化・効率化の提案
※ 海外ベンダーのTMS製品を活用したコンサルティングです（自社製品ではありません）

【ポジションの魅力】
■事業拡大フェーズに深く関与できる
現在契約社数20社 → 潜在ターゲット約2000社。急成長の可能性を秘めた事業にコアメンバーとして携われます。
■提案が事業戦略に直結するダイナミズム
小さな提案でも、売上やオペレーションの拡大に直結し、事業の進化そのものを左右する可能性があります。
■事業・プロダクト・チームを横断的にリードできる
プロダクト理解、顧客折衝、オペレーション設計、チームビルディングなど、多様なフィールドで活躍できます。

【TMSとは？】
TMS（トレジャリーマネジメントシステム）は、企業の資金をリアルタイムに一元管理し、資金効率の最大化と経営スピードの向上を支援する最新の財務ITシステムです。
欧米では既に広く普及しており、日本でも今後急速に市場拡大が見込まれています。

【TMSサービス事業、及びディーバ全体の方向性について】
当企業のTMSサービス事業は、連結会計ソフトウェア（国内シェアNo.1）で築いた顧客基盤と信頼を活かした戦略的事業です。
現在、BPO事業・ソフトウェア事業に続く「第3の柱」として、当企業のさらなる成長を牽引しています。
TMSサービスを通じて蓄積されるノウハウや顧客との強固な関係性は、当企業が目指す全社ビジョン「グループ経営を支えるソフトウェアのデファクトスタンダードになる」の実現にも直結しています。
TMS事業は、単なる財務支援に留まらず、当企業全体の未来を切り拓く重要なポジションです。

【当企業全体の魅力要素】
■確固たる顧客基盤と、挑戦を続ける事業風土
既存事業の強さを持ちながら、守りに入らず常に成長を追求。
■SI的アプローチ×プロダクトアウトのハイブリッド環境
お客様の個別課題に寄り添いながら、最終的には製品・サービスの型化で社会全体に価値提供していく文化。
■ポストコンサルの理想形を実現
事業会社の立場でありながら、顧客に直接向き合い、プロフィット部門でキャリアを継続できる環境。
■年20%成長・営業利益率20%超の高成長・高収益環境
着実に成長しながら、これまでの経験＋αを積むことができるフィールドです。

Required Skills

【必須スキル/経験】
■ITコンサルティングファーム、SIer等にて合計5年以上の実務経験を積まれている方
■プロジェクトリードやチームマネジメントの経験を有する方(年数、規模、領域不問)
■事業責任者やマネージャーとしてのキャリアを今後志向されている方
■英語：ビジネスレベル（英語を活用できる実務経験を有する方）
■日本語：ネイティブレベル

【歓迎スキル/経験】
■プロジェクトやチームの最終責任者としてのご経験をお持ちの方
■財務会計領域の資格や学習経験を有する方

Company Description