



アカウントエグゼクティブ（営業） リーダー候補／グローバルビジネス事業の欧米圏担当

YouTubeチャンネルのサポートを中心に行う、クリエイティブ・エージェンシー

Job Information

Hiring Company

UUUM Co.,Ltd.

Job ID

1535037

Industry

Advertising, PR

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line, Roppongi Station

Salary

4.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

フレックスタイム制

Holidays

完全週休二日制(土、日曜)、祝日

Refreshed

June 6th, 2025 14:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Native (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【本ポジションの魅力・POINT】

・英語をいかせるか：英語での提案・交渉・会議あり

- ・働き方：フレックス制・リモートワーク可
- ・業務内容：欧米向け企画営業・チーム統括
- ・会社の特色：国内最大級のクリエイター在籍エージェンシー

<ミッション>

当ポジションのミッションは、クリエイターが生み出すコンテンツの特徴を活かしながら、クライアントの日本進出におけるマーケティングおよびプロモーション支援を行い課題解決をしていくことです。

当社は、国内トップクラスの動画クリエイターが在籍するエージェンシーという基盤があるため、プロモーション戦略の企画からキャスティングまで一気通貫した提案を行える環境があり、また所属クリエイターのみならず外部クリエイターやタレントとのネットワークにより、クライアントにとって最適なソリューションを多種多様な手法を用いて企画することが可能です。

また、ゆくゆくはリーダーとしてチームのマネジメントなどもお任せをしたいと考えております。

主な業務内容は以下の通り

- ・インフルエンサーマーケティングプロモーション企画、提案
- ・海外クライアントとの定期的なミーティング、関係構築
- ・英語を用いた社内外とのコミュニケーション／ミーティング
- ・プロモーション企画の実行
- ・チームマネジメント（ご経験に応じて）

【変更の範囲】

会社の定める業務

-Job Description

■Sales/Creator Support Staff

-This position's main responsibility is to create tailor-made sales solutions to clients' needs while also incorporating the distinct characteristics of various contents produced by our creators.

-We do not simply sell products and services; this is a job where you create new value and markets with your own hands in order to support the expansion of overseas companies around the world into Japan.

■Specific Duties

-You will be responsible for the following tasks in collaboration with your clients :

- ・ Establishing meetings with existing clients and establishing relationships with new ones
- ・ Influencer marketing, promotion planning and proposals
- ・ Sales discussions and business emailing in English and/or Chinese
- ・ Executing promotional plans that you have proposed or received
- ・ Team management (depending on your experience)

雇用形態

正社員

想定給与

想定年収：480～1000万

月給40万～

昇給：年1回

賞与：あり

※経験・年齢・能力を考慮の上、決定します

※見込み時間外手当 105,000円～（42時間分、深夜10時間を含みます）

※42時間超過分は別途支給いたします

勤務時間

フレックスタイム制

標準労働時間8時間・休憩1時間

コアタイム:月曜日10:00~14:00

勤務地

本社 東京都港区赤坂9丁目7番1号 ミッドタウン・タワー 28階

【変更の範囲：会社が指定する場所】

休日・休暇

- ・ 週休2日制
- ・ 夏季休暇（7～10月の期間内に5日間取得可能）
- ・ 年末年始休暇
- ・ 慶弔休暇
- ・ 産前産後休暇
- ・ 育児休暇
- ・ 生理休暇
- ・ 有給休暇
- ・ 受動喫煙対策／屋内禁煙（ビル内喫煙可能場所あり）

【諸手当】

- ・ 交通費支給
- ・ 時間外手当
- ・ 役職手当
- ・ エンタメ手当

- ・ランチ手当
- ・子ども誕生日手当

【福利厚生】

- ・リモートワーク制度
- ・借上社宅制度
- ・ウォーターサーバー設置
- ・福利厚生サービス（ベネフィットステーション）
- ・結婚祝い金
- ・出産祝い金
- ・確定拠出年金制度
- ・定期健康診断
- ・インフルエンザ予防接種
- ・健康相談窓口設置
- ・各種社会保険完備

【受動喫煙対策】

屋内禁煙（ビル内喫煙可能場所あり）

Required Skills

必須スキル・経験

以下のいずれかのご経験をお持ちの方

- ・BtoB法人営業経験3年以上
- ・マーケティング／プロモーションの実務経験3年以上
- ・広告関連事業における法人営業経験3年以上

その他以下のような方を求めています。

- ・ご自身の稼働範囲を限定せず、幅広い領域に対して積極的に提案や実行ができる方

・語学力

日本人の場合：ビジネスレベル以上の英語力

外国人の場合：上級ビジネスレベルの日本語力

-What We Are Looking For

■Essential Requirements

Experience in any of the following:

- ・At least 3 years of experience in marketing and promotion
- ・At least 3 years of corporate sales experience in advertising related business

-In addition, we are looking for someone who has the following:

- ・The ability to positively push forward proposals including new ideas and implement them in a wide range of areas without being limited in scope of operation

・Language skills :

→If you are Japanese: Business-level English or Chinese skills

→If you are a foreigner: Advanced Business level of Japanese

歓迎スキル・経験

- ・ご自身とは異なる文化圏での実務経験
- ・マネージャーやリーダーの経験
- ・スタートアップ事業での営業経験
- ・高度なプレゼンテーション能力
- ・マーケティングトレンド、デジタルビジネスに対する高い感度と洞察力
- ・エンタメ、YouTube、Instagramに興味関心をお持ちの方
- ・抽象的なことを具現化するための高いコミュニケーション力
- ・語学力を活かした仕事でキャリアを積みたい方
- ・社内調整力がある方
- ・マーケティング、インフルエンサービジネス、広告代理店などの経験※未経験も可能です！
- ・日本のエンタメやインフルエンサーが好きな方
- ・多種多様なメンバーへ抵抗なく交流していただける方

■Welcome Skills/Qualifications

- ・Experience working with a different culture from your own
- ・Experience as a manager or leader
- ・Sales experience in a start-up business
- ・High level presentation skills
- ・Insight and awareness of current marketing trends, digital business standards
- ・Interest and appreciation for the entertainment industry, YouTube, and Instagram (and other social media platforms)
- ・High level communication skills to express and help bring abstract ideas to life.
- ・Desire to build a career through a position utilizing your language skills
- ・Ability to build bridges and connect with varying divisions within an expanding start-up company

Company Description