



【不動産営業／Sales】AI×不動産取引のオンラインマーケットプレイスを提供 ※日本語・中国語歓迎！

スタートアップ企業 | 日中バイリンガル歓迎！ | インセンティブ制度◎

Job Information

Hiring Company

Wegdih Co., Ltd

Job ID

1534970

Division

営業部

Industry

Other (Real Estate, Construction)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

4.5 million yen ~ 25 million yen

Refreshed

January 28th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 中国語をいかせるか：中国語必須、日中バイリンガル歓迎
- 働き方：完全週休2日・年休125日・残業あり
- 会社の特色：中華圏富裕層向け不動産特化企業

■職務内容：海外富裕層向け不動産営業・管理

- ・海外富裕層に対しての不動産コンサルティング営業、企画、立案
- ・セールス部門、メンバーの予算管理、KPI管理、及び育成

【扱う不動産】

- ・種類は制限はなし
- ・エリアは首都圏がメインとなります。

■仕事魅力

- ・成果に対してしっかりと評価をし最大限の報酬を提供します。
- ・不動産はあらゆる人に必要不可欠な物であり、
それぞれに合った価値を創造し提供できることで人生のパートナーになることができます。

■募集背景：事業拡大に伴い、海外の富裕層へ向けた不動産営業を行っていくため

雇用形態：正社員

- ・試用期間：3ヶ月
- ・試用期間中の労働条件変動：有 (85%支給)

給与（通勤手当、時間外手当を除く）

- ・年収：480～2,500万円
- ・月収：30万～
- ・昇給：年4回
- ・通勤手当：全額（実費）支給（上限 30,000円まで）
- ・時間外手当：有
- ・退職金制度：無

勤務地

東京都港区虎ノ門四丁目3番1号 城山トラストタワー15F

勤務形態

- ・リモートワーク：無 ※個別相談は可能
- ・残業：有
- ・研修：有
- ・海外出張：無 ※事業拡大に伴い今後発生する可能性はあり
- ・転勤・出向：無 ※事業拡大に伴い今後発生する可能性はあり

休暇

- ・完全週休二日制（土・日・祝日の日数分付与）夏季休暇 年末年始
 - ・有給：10日（入社半年後に付与）
- ※年間休日：125日

保険及び福利厚生

- ・健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険
- ・社宅・寮・借り上げ住宅等：無

定年：65歳（※再雇用あり（70歳））

Required Skills

【Required（必須条件）】

- ・中国語（簡体）を話せる方
- ・日本語（日常会話）を話せる方

【Preferred（尚可条件）】

- ・宅地建物取引士

求める人物像

- ・どのような状況でもリーダーシップを発揮できる方
- ・数字管理能力の高い方
- ・目標設定能力が高い方
- ・自分の成果だけでなく関わるメンバーの成果に援助できる方
- ・会社のmission visionに共感していただける方

Company Description