【海外営業職】 大手電子部品メーカーで活躍｜英語力必須＆充実した福利厚生

ブランド力を誇る企業で活躍！英語力を活かしてグローバルに活躍！

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Hiring Company
セラミック電子部品メーカー

Job ID
1534089

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
6 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses
Bonuses included in indicated salary.

Work Hours
8:15 ~ 17:30 (休憩75分)

Holidays
・完全週休二日制 (土日祝日休み) ・年末年始、夏季、特別休暇、有給休暇10 ~ 20日 (年間休日126日)

Refreshed
November 4th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

セラミック電子部品の海外顧客への拡販営業
・欧米・東南アジアの特定顧客担当営業
・新規顧客開拓

同社の製品知識を習得いただき、欧米・東南アジアを中心とした営業担当をしていただきます。

【担当製品】
セラミック電子部品（セラミック多層基板、コンデンサ、アンテナ、高周波部品など）

【この仕事の面白さ・魅力】
同社の電子部品は、長年培ってきたセラミック技術を生かし、車載・医療・航空宇宙・インフラ事業など信頼性が必要とされる様々なエレクトロニクスの分野で使用されています。同社の強みである材料を生かした製品のニーズをつかみ、技術部門と連携しながら製品を提案・拡販することができます。また、若くてもグローバルに幅広い分野で挑戦することができる環境です。

Required Skills

■必須
・ビジネスレベル以上の英語力
・海外営業のご経験３年以上

■歓迎
・電子部品、半導体業界での営業経験
・リーダーもしくはマネジメントのご経験のある方

・将来的に海外駐在にもオープンな方

Company Description