



【英語】海外営業営業/マーケティングリサーチ事業/年収400万～600万円/@渋谷

今年東証TPM市場に上場した今後成長が期待されるマーケティングリサーチ企業です。

Job Information

Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

Hiring Company

マーケティングリサーチ企業！

Job ID

1533860

Division

グローバルリサーチG

Industry

Think Tank, Research Institute

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description

Yamanote Line, Shibuya Station

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

・ 09:30～18:30（休憩：1時間） 残業：有（月間平均残業時間：20時間）

Holidays

・ 完全週休2日制（土・日） ・ 祝日 ・ 年末年始休暇 ・ GW休暇 ・ 夏季休暇 ・ 有給休暇（入社半年後に付与） ・ 産休・育休制度

Refreshed

May 5th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- ・今年東証TPM市場に上場した今後成長が期待されるマーケティングリサーチ企業です。
- ・世界中のマーケティングに関われるので、世界の流れが知れるおもしろいポジションです！
- ・立ち上げて5年目の新しいチームで、現在立上げ～事業拡大の第2フェーズで活躍してくれる方を探しています！

■業務内容入社時の仕事内容：

食品・化粧品などのメーカー各社や広告代理店に対し、マーケティングリサーチサービスを提供している当社。あなたには、海外クライアント専任の営業担当としてご活躍いただきます。
マーケティングリサーチ会社やコンサルティング会社などの海外企業が日本でのマーケティングリサーチを実施する際に、お持ちの英語スキルを活かして、企業のグローバル展開や商品開発をサポートしてください。

主にアメリカやアジアなどの海外クライアントに新規営業・既存営業いただき、調査の提案～受注につなげます。
「東京で新規出店を考えている」「日本の20代女性をターゲットにした新商品を作りたい」など、調査の目的は様々です。メールやオンラインツールで調査内容を詳細にヒアリングし、提案書と見積書を作成。契約後の納品業務（グループインタビューなどの企画や運営管理）までトータルでプロジェクトマネージャーとして担当いただきます。

<仕事の醍醐味>

国際色豊かなメンバーと事業拡大の立役者に。
配属先のグローバルリサーチGは当社の海外展開を加速させるべく発足した部門です。メンバーは現在マネージャーを含め14名。
ゆくゆくは、海外のリサーチ会社やプロモーション会社とのパートナー契約業務にも関わっていただく可能性があります。
当社のグローバル展開と業績拡大に直接寄与できるポジションです。

■給与詳細

年収400万円～600万円

月給：289,921円 ～ 435,225円

基本給：227,668円～341,771円

固定時間外労働手当(月35時間分)：62,253円～93,454円

※固定時間外労働手当を超えた分の時間外労働手当は、別途支給いたします。

■日本語の使用割合：70%**■福利厚生・待遇：**

- ・社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- ・各種MVP制度による報酬
- ・各種保養施設、レストランなどの優待利用（関東ITソフトウェア健康保険組合）
- ・健康診断、婦人科検診、インフルエンザ予防接種
- ・在宅勤務制度
- ・フリードリンク
- ・Smileボーナス（ピアボーナス）

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙**■選考の流れ：**

書類選考→1次面接(マネージャー)+適性検査→英語面談+2次面接(チームメンバー)→最終面接(社長)

※最終面接以外はオンラインにて実施予定

Required Skills**■必須スキル・資格**

- ・海外営業経験のある方
- ・社会人経験2年以上（日本企業での就業経験必須）ある方
- ・ビジネスでの英語使用経験がある方（会議や打合せ、電話対応等）
- ・顧客折衝や営業の経験があり、ビジネスレベル（※）の英語力をお持ちの方

Company Description