

【デジタルマーケティング・ストラテジスト】本社:ボストン｜外資系企業|アジア初拠点|週2リモート◎｜ハイブリッド勤務

米国発祥の最先端マーケティング｜BtoB×デジマの外資系コンサル企業

Job Information

Hiring Company
MarketOne Japan

Job ID
1533700

Division
デジタル＆コンサルティングサービス部

Industry
Digital Marketing

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Salary
6 million yen ~ 9 million yen

Refreshed
November 25th, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項　本ポジションの魅力】

- **英語をいかせるか**：海外案件あり、英語力が活かせる環境
- **働き方**：週2日在宅可、ハイブリッド勤務制度
- **業務内容**：BtoB戦略立案と実行を一気通貫で担当

【マーケットワン・ジャパンのこだわり】
M1Jは、日本企業の未来をかたち創るため、「事業戦略の策定×BtoBデジタルマーケティング」で貢献する外資系コンサルティングカンパニーです。
戦略を“ただ描く”だけではない。日本の産業発展のため「実行し、実現する」こだわりを持ったメンバー募集しています。

【アピールポイント】

- マーケティングにおける「戦略」・「実行」にかかわらず一気通貫で案件に関われます。
- オンライン・オフラインにまたがる幅広いサービスを保有していることと、国内外の事例・ノウハウが豊富であるため、マーケティング未経験であっても「BtoBマーケティング」の第一人者になれます。
- 書籍購入支援・資格獲得支援などスキルアップのための制度も充実しています。

＜業務領域例＞

- 中期経営計画実行伴走
- 新規市場開拓/イノベーション創出支援
- グローバルマーケティング展開
- 新規市場開拓の実行サポート
- DX戦略の構想策定
- マーケティングオペレーション(Mops)構築 (Account Engagement/Oracle Eloqua/Marketo/Salesforce等のMA・CRMツールの活用)
- デジタルマーケティングキャンペーン支援
- 自社(マーケットワン)のマーケティング活動の戦略策定 ~ コンテンツ制作 ~ 施策実行 ~ 分析

【将来的なキャリアの可能性】
- マーケティングストラテジスト
- デジタルマーケティングコンサルタント
- グローバルプロジェクトマネージャー など

【取引実績】
富士通、JFEスチール、三菱電機、Adobe、Lenovo、レゾナック、日立製作所、SAP 等

〇以下、本ポジションで活躍している社員の方の記事です。
＜https://www.talent-book.jp/marketone/stories/47705?utm_source=RCA_JD&utm_medium=social&utm_campaign=recruit＞
〇【やりがい】多様なキャリアを歩める可能性がございます。
＜https://www.talent-book.jp/marketone＞仕事内容変更範囲：会社の指示する業務

募集背景：案件増加のため

雇用形態
無期雇用
試用期間有り (3ヶ月)

給与条件
年俸制 年収： 600 万円 ~ 900 万円 (月収： 50 万円 ~ / 月額基本給： 40.5 万円 ~)

賞与・インセンティブ
業績に応じて、決算賞与がでる場合があります。

昇給：年1回 1月　定期査定による

交通費：全額支給

就業時間
・固定 (定額) 残業代制
・就業時間 08:30 ~ 17:30
・休憩時間 60分
・残業 月 20 時間 ~ 30 時間程度

残業手当
定額の残業代 + 通常の残業代
固定残業時間 30時間 / 月
固定残業代 95,000円 / 月
30時間を超える時間外労働についての賃金は追加で支給。

勤務地 〒104-0061 東京都中央区銀座6-18-2　野村不動産銀座ビル16階
・東京メトロ日比谷線 東銀座駅 駅から徒歩3分
・東京メトロ銀座線 銀座駅 駅から徒歩7分
・JR山手線 新橋駅 駅から徒歩12分

受動喫煙対策：就業場所 全面禁煙

転勤： 無し
出向：無し
会社の定める事業所
在宅勤務有り フルリモート不可 週2回在宅、週3回出社のハイブリッドワーク制度を導入しています。

休日
年間休日 120 日

完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始

年間有給休暇
有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます
(入社半年経過時点12日 最高付与日数20日)

社会保険
健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険

福利厚生
■資格取得支援
■図書購入費補助
■産前休暇
健康保険組合が定める期間に加えて会社より+6週間の産前休暇を付与する (申請から過去12か月の標準報酬額の3/4を支給)
■年末年始長期休暇付与
■健保 保養施設・スポーツクラブ利用等

副業・兼業可 業務に支障がない程度であれば利用可としています。

Required Skills

＜必須スキル＞

下記いずれかのご経験をお持ちの方
-BtoBの営業経験 3 年以上
-研究・開発職で顧客接点を持った開発推進の経験

＜歓迎するスキル/経験＞
- MA/CRMツールの運用
- 海外ビジネス経験
- コンサルティング
- チームマネジメント
- 大手企業での営業職
- インサイドセールス
- 製造業での業務経験

語学力詳細：現時点での英語力は問わないものの、案件で必要になる場合あり

＜求める人物像＞
BtoBマーケティングの「日本における第一人者」になるため、包括的な知見・スキルを身につけたいと考える方。

Company Description