



プラント業界担当 営業チームリーダー

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1533623

Industry

Temp Agency, Outsourcing

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

08:00 ~ 17:00

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 6か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 ◆アニバーサリー休暇 ◆永年勤続休暇...

Refreshed

May 30th, 2025 12:01

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2113155】

弊社から、外国人派遣エンジニア（約70名）を派遣しているグローバルプラントエンジニアリング会社の営業担当をして頂きます。

【具体的には】

- 1) 顧客であるグローバルプラントエンジニアリング会社の管理職クラス（部長、課長）を定期的に訪問し、必要とされるエンジニアのポジションや業務内容、必須条件をヒアリングし、社内の技術者採用部門にヒアリングした内容を伝えます。
- 2) 技術者採用部門が、ヒアリング内容に合致した候補者を顧客に提案します。

- 3) 提案した候補者の中から、顧客が希望する人の面談（直接またはリモート）をアレンジし、同席。候補者は多くの場合、海外にあり、コミュニケーションは英語となります。候補者はインドやフィリピンなどの大学や大学院を卒業し、グローバルで活躍している優秀な人材になります。
- 4) 面談した候補者が合格したら、顧客と契約条件の取り決めを行います。
- 5) 候補者の来日後から就業までの間、役所への届出や新居への入居などをサポート。その後も、日本での生活のアドバイスや昇給の交渉など様々支援を行います。担当する派遣エンジニアの人数が約70名と多いため、アシスタントと分担。アシスタントのマネジメントも必要となります。
- 6) チームリーダーとして、アカウントの営業戦略の立案も行います。
- 7) 必要に応じて、新規顧客企業の開拓も行います。

業務の時間配分：

- 1) 担当するグローバルプラントエンジニアリング会社向け営業活動： 40%
- 2) 上記会社へ派遣している技術者のサポート： 40%
- 3) 新規顧客への営業活動（テレアポ、訪問）： 20%

候補者とのコミュニケーションはすべて英語となるため、英語力をいかして業務ができます。

Required Skills

【必須条件】

- ・ 法人営業経験（5年以上）
- ・ 常に成長したいという向上心

【歓迎条件】

- ・ 産業機械または機械系商社などでの営業経験
- ・ 大口顧客の担当営業経験
- ・ 理工系の学位
- ・ 新規顧客開拓経験
- ・ 一部上場会社の営業担当経験

Company Description

ご紹介時にご案内いたします