



【英語】海外パートナー営業開発/アニメや玩具の企画開発企業/正社員/550万～900万@秋葉原

キャラクターフィギュア制作企業の海外営業職！

Job Information

Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

Hiring Company

日本トップクラスのアニメや玩具の企画開発企業！

Job ID

1533322

Industry

Gaming

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Yamanote Line, Akihabara Station

Salary

5.5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

10:00 ~ 19:00

Holidays

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：120日以上

Refreshed

January 23rd, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

キャラクターフィギュアやプラモデルなど、多様な商品・サービスを展開する弊社にて、自社商品の海外販売を促進するための販路開拓および既存販路の運用を担います。

各国の文化圏や現地の文化や傾向を把握し、各ディストリビューター（海外における問屋）と連携をしながらプロモーションの企画や販促施策を立案します。

世界中のパートナーと信頼を築くポジションとなります。

【業務内容】 · 現地ディストリビューター（海外における問屋）のコントロール

- 現地とのオンラインMTG（月に10回～15回）
 - 現地販売経路の確保（仕入れ担当とのやりとり）
 - 各国売上/出荷のデータ分析
 - 販売地域の市場調査/マーケティング
 - 現地パートナーや社内の部署と連携しながら、プロモーションの企画立案
 - 外部パートナー企業様と連携しての業務推進（保守運営等）
-

Required Skills

■必須スキル

- 英語を使用した海外営業経験のある方
- 日本企業で営業リーダー経験のある方
- Excel関数の理解（XLOOKUP/ピボット）
- お客様やパートナーを尊重しコミュニケーションを取れる方

■歓迎スキル

- BIツールの使用経験
- BtoBマーケティングの経験（オンライン/オフライン問わず）

■人物像

- 深耕営業が出来る方
 - 情報を整理し、タスク管理が得意な方
 - 仕組みを整え、運用することが得意な方
 - プロジェクトマネジメントに必要なものが分かる方
 - 営業・マネジメントスキルお持ちの方
 - 役員とスタッフの間に入れる方
 - フィギュアやアニメ/漫画/ゲーム文化に理解のある方
-

Company Description