CUTERA
A New Energy in Aesthetics

エリアセールスマネージャー（九州・山口・沖縄）【福岡勤務】業界未経験OK/インセンティブあり/自宅からの直行直帰

米国CA本社　皮膚科学、美容皮膚科学に特化したソリューションのグローバル企業

Job Information

Hiring Company
Cutera

Job ID
1533172

Division
営業部

Industry
Medical Device

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Fukuoka Prefecture

Salary
4.5 million yen ~ 6 million yen

Salary Commission
Commission paid on top of indicated salary.

Hourly Rate
上記年収とは別にインセンティブが含まれます。

Work Hours
09：00-17：30

Holidays
土日祝休日 ＊年間休日123日(2025年想定　GW, 年末年始休暇含む)

Refreshed
November 29th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

==========
【本求人のPOINT】
・業界未経験者OK！自身で営業戦略やリレーション構築をして実績に繋げていきたい方歓迎！
・脱毛などの医療用美容機器におけるセールスマネージャー。
・九州・山口・沖縄エリアの専任担当として、既存～新規まで対応。
・完全在宅勤務（オフィス手当あり）。クライアントによっては日帰り・宿泊出張が発生。
==========

＜ポジション　エリアセールスマネージャー＞
　医療用レーザー・光治療器の提案営業をして頂きます。
担当エリアの皮膚科や形成外科、総合病院などに対して当社製品の情報提供を行なっていただきます。
ひとりあたり、約100施設を担当しており、1日3～4件ほどの訪問をします。

　主なものは下記のとおりですが、少人数のため柔軟に対応いただきます
　・新規開拓：３か月ごとの目標に基づく契約獲得ないし売上高（利益率）達成のため、営業活動
　・セミナー/イベント企画実施：　医師や看護師など医療従事者への商品説明や勉強会の実施
　・既存顧客：既存先へのフォローアップ、拡販、クロスセルなど

レポートライン：当該ポジション→リージョナルセールスリーダー（大阪所属）

＜担当製品＞
　永久減毛、血管性病変の治療、色素性病変の治療（シミ取り）、シワ取りなどの機能を持つレーザー機器

＜組織体制＞
　営業部全体では11名となります（部長・東日本６名・西日本４名）

＜入社後について＞
　入社後、東京本社で2か月研修を実施予定。
　その後、所属の大阪の部署にて実務経験を2か月程度実施しましたら、福岡で稼働していただきます。
　※研修期間は個人差で変わることがあります。
　※研修期間の間は、会社で用意したマンスリーマンションで生活していただきます。

雇用形態
　正社員（試用期間：6か月）

年収
　想定年収480万～600万程度　※経験に応じて要相談
　賞与：インセンティブ：売り上げに対してのインセンティブ有り。(インセンティブ制度は別途)
　昇給：年1回　（1ー12月の会社ないし個人業績により、翌年7月に実施）

勤務地
　福岡県内に居住し、自宅をオフィス扱いとして勤務いただきます
　営業エリア：九州・沖縄・山口
　※所属部門：営業部 大阪支社
　大阪府大阪市淀川区宮原2-14-4
　新大阪駅徒歩8分

勤務時間
　9：00-17：30

休日休暇
　土日祝休日 ＊年間休日123日(2025年想定　GW, 年末年始休暇含む)
　有給休暇：入社6か月後、有給10日付与、以後1年以後付与。毎年7月に有給休暇3日を別途付与。ほか、慶弔休暇

手当/福利厚生

- 固定時間外手当：毎月の給与に45時間分相当額の超過勤務手当を含みます。（例　年収500万　月収416,666円　うち時間外手当　113,625円）
- 退職金制度：2年1か月以上勤務の場合、支給対象（自己都合退職の場合）
- 交通費：全額支給（自家用車利用については別途規程あり）
- 社保完備（雇用保険・健康保険・厚生年金保険・介護保険・労災保険）、リロクラブ。パソコン、スマートフォン貸与。

【車手当について】
業務目的で私有車を利用する場合は借上げ料として、月額固定費（3万円）及び走行距離に応じた変動費を支給しております。※研修中は電車通勤となります。過去の事例として、持ち出しになるケースは稀有で、ほぼ全員がこの制度を希望し継続しています。

Required Skills

求められるスキルセット（必須要件）

- 3年以上の営業経験（業種問わず）
- 数字にこだわり、結果を追い求める意識のある方
- 起業家精神および柔軟性（幅広いエリア担当のため）
- 普通自動車運転免許保有者（AT限定可）
- Microsoft　Office（Excel、Word、PowerPoint）の基礎的なスキル
- 全国出張可能な方

求められるスキルセット（尚可要件）

- 病院/クリニック向け営業経験（美容皮膚科、皮膚科経験は歓迎します）
- ラグジュアリーブランドの取扱い経験（業界問わず）
- 値引きや単価勝負ではなく、顧客満足をもとに販売する経験をお持ちの方（外資系生保営業経験者歓迎）

選考プロセス
書類選考→1次面接（ナショナルセールスマネージャー・リージョナルセールスリーダー）→最終面接（社長）
募集人数：1名

Company Description