



エリアセールスマネージャー（九州・山口・沖縄）【福岡勤務】業界未経験OK/インセンティブあり/自宅からの直行直帰

米国CA本社 皮膚科学、美容皮膚科学に特化したソリューションのグローバル企業

Job Information

Hiring Company

Cutera

Job ID

1533172

Division

営業部

Industry

Medical Device

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Fukuoka Prefecture

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Hourly Rate

上記年収とは別にインセンティブが含まれます。

Work Hours

09 : 00-17 : 30

Holidays

土日祝休日 *年間休日123日(2025年想定 GW, 年末年始休暇含む)

Refreshed

December 20th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

=====

【本求人のポイント】

- ・業界未経験者OK！自身で営業戦略やリレーション構築をして実績に繋げていきたい方歓迎！
- ・脱毛などの医療用美容機器におけるセールスマネージャー。
- ・九州・山口・沖縄エリアの専任担当として、既存～新規まで対応。
- ・完全在宅勤務（オフィス手当あり）。クライアントによっては日帰り・宿泊出張が発生。

=====

<ポジション エリアセールスマネージャー>

医療用レーザー・光治療器の提案営業をして頂きます。
担当エリアの皮膚科や形成外科、総合病院などに対して当社製品の情報提供を行っていただきます。
ひとりあたり、約100施設を担当しており、1日3～4件ほどの訪問をします。

主なものは下記のとおりですが、少人数のため柔軟に対応いただきます

- ・新規開拓：3か月ごとの目標に基づく契約獲得ないし売上高（利益率）達成のため、営業活動
- ・セミナー/イベント企画実施：医師や看護師など医療従事者への商品説明や勉強会の実施
- ・既存顧客：既存先へのフォローアップ、拡販、クロスセルなど

レポートライン：当該ポジション→リージョナルセールスリーダー（大阪所属）

<担当製品>

永久脱毛、血管性病変の治療、色素性病変の治療（シミ取り）、シワ取りなどの機能を持つレーザー機器

<組織体制>

営業部全体では11名となります（部長・東日本6名・西日本4名）

<入社後について>

入社後、東京本社で2か月研修を実施予定。
その後、所属の大阪の部署にて実務経験を2か月程度実施しましたら、福岡で稼働していただきます。
※研修期間は個人差で変わることがあります。
※研修期間の間は、会社で用意したマンスリーマンションで生活していただきます。

雇用形態

正社員（試用期間：6か月）

年収

想定年収480万～600万程度 ※経験に応じて要相談
賞与：インセンティブ：売上げに対してのインセンティブ有り。（インセンティブ制度は別途）
昇給：年1回（1～12月の会社ないし個人業績により、翌年7月に実施）

勤務地

福岡県内に居住し、自宅をオフィス扱いとして勤務いただきます
営業エリア：九州・沖縄・山口
※所属部門：営業部 大阪支社
大阪府大阪市淀川区宮原2-14-4
新大阪駅徒歩8分

勤務時間

9：00-17：30

休日休暇

土日祝休日 ※年間休日123日(2025年想定 GW, 年末年始休暇含む)
有給休暇：入社6か月後、有給10日付与、以後1年以後付与。毎年7月に有給休暇3日を別途付与。ほか、慶弔休暇

手当/福利厚生

- ・固定時間外手当：毎月の給与に45時間分相当額の超過勤務手当を含みます。（例 年収500万 月収416,666円のうち時間外手当 113,625円）
- ・退職金制度：2年1か月以上勤務の場合、支給対象（自己都合退職の場合）
- ・交通費：全額支給（自家用車利用については別途規程あり）
- ・社保完備（雇用保険・健康保険・厚生年金保険・介護保険・労災保険）、リロクラブ。パソコン、スマートフォン貸与。

【車手当について】

業務目的で私有車を利用する場合は借上げ料として、月額固定費（3万円）及び走行距離に応じた変動費を支給しております。※研修中は電車通勤となります。過去の事例として、持ち出しになるケースは稀有で、ほぼ全員がこの制度を希望し継続しています。

Required Skills

求められるスキルセット（必須要件）

- 3年以上の営業経験（業種問わず）
- 数字にこだわり、結果を追い求める意識のある方
- 起業家精神および柔軟性（幅広いエリア担当のため）
- 普通自動車運転免許保有者（AT限定可）
- Microsoft Office（Excel、Word、PowerPoint）の基礎的なスキル
- 全国出張可能な方

求められるスキルセット（尚可要件）

- 病院/クリニック向け営業経験（美容皮膚科、皮膚科経験は歓迎します）
- ラグジュアリーブランドの取扱い経験（業界問わず）
- 値引きや単価勝負ではなく、顧客満足をもとに販売する経験をお持ちの方（外資系生保営業経験者歓迎）

選考プロセス

書類選考→1次面接（ナショナルセールスマネージャー・リージョナルセールスリーダー）→最終面接（社長）
募集人数：1名

Company Description