



【ARグラス/急成長スタートアップベンチャー企業】 Technical Solution Manager候補募集！

ARグラス用ディスプレイおよび空間認識エンジンの開発を主軸とするテックカンパニー

Job Information

Hiring Company

Cellid, Inc.

Job ID

1532345

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line Station

Salary

6 million yen ~ 13 million yen

Holidays

完全週休2日制

Refreshed

April 29th, 2025 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

仕事概要

世界トップレベルの技術を誇るARグラスを開発・製造しているベンチャー企業です。

当社のグラスは視野角（FOV：画面の表示が正しく見える角度の広さ）60度です。視野角はARの没入感に直結するため、業界ではしばしば「視野角60度」の実現が渴望されてきました。しかし、視野角の拡大は技術的なハードルが高く、世界的な有名企業の製品であっても60度のハードルを越えることは難しいと言われていた状況で、実際、当社の製品へのグローバルの大手企業からの問い合わせをいただいています。

また、ハードウェアのみならず、ソフトウェアでキーとなる空間認識技術（SLAM）も開発しています。SLAMは、カメラの情報を基に空間を正確に捉えて、空間に即して3Dデータを表示するためのソフトウェアです。当社のSLAMは建設や電力・自動車・物流などの様々な業界で活用されています。

Cellidでは、メガネ型ARグラスの社会実装に向け、キーコンポーネントとなるハード(ディスプレイモジュール)およびソフト(SLAM技術)の開発・販売から、それらを搭載したARグラスのリファレンスデザインを用いたユースケース開発を行っています。

これらの技術や製品・サービスを活用し、ARグラスのユースケース開発を通じて、法人のお客様の業務改革の推進や、法人のお客様のその先のエンドユーザーの困りごとを解決するための仕込みをドライブできる事業開発・技術営業のリーダーを募集します。

【募集背景】

Reference Designを活用したユースケース開発、および法人企業でのARグラスの業務利用をドライブするため、顧客の業務や課題を理解し、解決策を提案できる技術営業をリードできる方を募集しております。

【具体的な仕事内容】

- ・技術営業のリーダーとしての営業活動、営業活動の支援、顧客の業務および課題の理解と解決策の提案、またその傾向からソリューションのパッケージ化、役員エンゲージメント
- ・技術動向を踏まえた法人顧客への販売戦略・販売計画の立案、フィードバック、アカウントプランの策定と実行、与実管理のサポート、各種施策の立案から実行

【このポジションの魅力】

スマホの次のNext Big Thingsと言われるARグラス市場において、パートナー企業を巻き込みながら市場を形成していくダイナミズムを一番に感じられるポジションです。

雇用形態

正社員

試用期間

3ヶ月

給与

620万円～1,300万円 ※現年収を鑑み応相談

勤務地

東京都港区六本木4-8-6 パシフィックキャピタルプラザ5F
六本木駅 徒歩3分 / 六本木一丁目駅 徒歩10分

勤務体系

フルフレックス（コアタイムなし）

- ・完全週休二日制
- ・祝日
- ・年末年始休暇
- ・有給休暇（入社初日から3日、3ヶ月後に追加7日付与）
- ・特別休暇
- ・育児休暇

福利厚生

- ・各種社会保険完備
- ・借り上げ住宅制度
- ・シャッフルランチ制度（会社がランチ代を支給）
- ・ハイブリッドワーク（週2リモート～条件により変更あり）
- ・支給PCをMac or Windowsで選択可
- ・服装、ヘアスタイル自由

Required Skills

必須スキル

- ・大手法人企業の事業部門に対してハードとソフトを組み合わせた営業経験(3年以上)
- ・大手法人企業の事業部門に対してソリューションパートナーを巻き込んだ営業経験(3年以上)
- ・自発的でチャレンジ精神があり、自身をストレッチすることを乐しめる方
- ・リーダーシップをもってチームを率いることができる方
- ・英語(読み書き)

歓迎スキル

- ・自発的でチャレンジ精神があり、自身をストレッチすることを乐しめる
 - ・英語(口頭でのコミュニケーション)
-

