



【インド求人！】日系大手グローバル化学メーカー×営業マネージャー

将来のインド拠点長候補として責任感の大きなお仕事に携われます！

Job Information

Recruiter

RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company

日系大手グローバル化学メーカー

Job ID

1532170

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

6.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00-17:30

Holidays

土曜日・日曜日＋祝日

Refreshed

October 24th, 2025 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【おすすめポイント】

★日系大手グローバル化学メーカーでの営業マネージャーポジション！

★顧客の9割はインド企業！英語を使いながら、グローバルなビジネス環境を希望されている方にピッタリです。
★インド経済の中心地として非常に活気があるムンバイにて、将来のインド拠点長候補として責任感の大きなお仕事に携わられます。

■営業・マーケティング

- ・インド国内における営業活動（顧客訪問、戦略立案、製品プロモーション活動、価格交渉、受注管理、日ごろのコミュニケーション等）
- ・日本側（本社、工場、研究所）への報告・連携
- ・インド国内および日本への出張（他海外拠点への出張可能性もあり）
- ・展示会、カンファレンスへの出席

■マネジメント業務

- ・KPI管理
- ・事業方針の意思決定
- ・経理（現地の売り上げ管理など）
- ・人事（採用、給与体系の管理など）
- ・法務（契約書確認、コンプライアンス・リスク管理など）

Required Skills

【求める条件、経験】

- ・メーカーでの営業経験がある方
- ・大学(院)で化学を専攻されていた方
- ・化学メーカーでのエンジニア経験がある方
- ・営業マネジメント経験がある方
- ・インドで長く働く意思がある方
- ・海外（理想はインド）での就業経験
- ・ローカルスタッフのマネジメント経験

Company Description