

公式ショップバイヤー<メーカー・ブランドとの交渉>

スーパーDEAL公式ショップの事業拡大

Job Information

Hiring Company

Rakuten Group, Inc.

Job ID

1532148

Division

スーパーDEAL部

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

Majority Non-Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Setagaya-ku

Train Description

Tokyu Denentoshi Line, Futako Tamagawa Station

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

December 11th, 2025 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 楽天市場の人気なポイント還元サービス『楽天スーパーDEAL』のバイイング
- 大手メーカー・ブランドへの交渉やプロモーション計画を携わる
- ダイナミックな規模の仕入、販売が可能
- 仕入れた商品をどうやって販売するまで担当し、楽天グループ、楽天市場の様々な部署と協力して、ステークホルダーの満足度を上げていきます
- 事業の拡大フェーズであり、バイヤー業務だけではなく、店舗運営に関わる様々な業務を経験することが可能

<ポジション 公式ショップバイヤー (C&M) >

スーパーDEAL公式ショップの仕入れ商材のバイイング。
最大のミッションは、スーパーDEAL公式ショップの事業拡大になります。

主な業務内容は以下の通り

1. MD戦略の立案、実行

- ・ターゲットジャンル、アイテムの選定
- ・メーカー／ブランドとの交渉、調整

2. 商材の販売計画の立案

- ・プロモーション計画の立案、実行
- ・ページ制作など、外部ベンダーとの連携
- ・在庫管理

3. 事業の収益獲得に向けての取り組み

- ・取り組みの設計
- ・メーカー／ブランドへの交渉提案

<スーパーDEAL部のミッション>

Vision／将来のありたい姿：

- ・エンターテインメントを通して社会をエンパワーすること

Mission／存在意義：

- ・スーパーDEAL、楽天経済圏の成長を通して、パートナー企業と世界との接点をより多く創造すること
- ・人々にECにおける経済性、利便性、安全性を提供し、より豊かな生活を支援すること

Value／共通の価値観：

- ・大きな目標へのチャレンジを歓迎し、ポジティブ思考で改善に取り組み、達成までやり抜くこと
- ・設定したMission、自己成長において、自ら機会を創造し、機会をもってそれを実現すること
- ・経営視点から、全ステークホルダーのベネフィットを把握し、その最大化を考え、実現すること

<スーパーDEALの7つの魅力>

1. 事業拡大のスピード感
2. 投資原資を創れる高い収益性
3. 1億人の顧客に個別訴求できるデータベース
4. 昇進／チャレンジする機会の多さ
5. 個の能力を発揮できる大きな裁量権
6. 新しい取り組みを奨励する組織風土
7. 様々なスキルを持つメンバーの多様性

<部署・サービスについて>

マネージャー：1名

アシスタントマネージャー：1名

メンバー：7名

主に中途社員で構成されています。

出身企業：メーカー営業、小売事業、通販事業

楽天スーパーDEALサービスは、ユーザーの皆さんがたくさんポイント獲得して嬉しくなってもらえるように、1億を超える会員数を抱えたRakuten Groupにおいて、ポイント還元率・流通規模ともに最大級のポイント還元サービスです。楽天スーパーDEALサービスは、企業とユーザーを"ポイント"で結んでいます。

企業に対して：

納得感の高い成果報酬型の課金モデルを採用しながら、短期間で巨額売上を可能とした"ポイント還元軸の販路"を提供しています。

ユーザーに対して：

高率ポイント還元にて有名ブランド商品などの魅力的な商品を提供しています。

こうした楽天スーパーDEALサービスは、今後、トップスピードの高成長を維持しながら多角的に他事業へ展開し「日本一ワクワクするポイント経済圏の創造」を実現したいと考えています。

楽天スーパーDEALは、社会を活気づける可能性に満ちています。楽天スーパーDEALだからこそできる、新たな成長への挑戦。私たちとともに世の中をエンパワーしていきませんか。

雇用形態

正社員（試用期間：3ヶ月）

年収

想定年収
月給制

勤務時間

（所定労働時間7時間30分） フレックスタイム制あり（コアタイム：11:00～15:00）

休憩：60分

残業：有

備考：固定残業代の相当時間：40.0時間/月

休日休暇

- 完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 夏季3日 年末年始3日

- ・【有給休暇】有（10～20日）

手当・福利厚生

- ・【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）
 - ・【退職金】有
 - ・【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険
 - ・【寮・社宅】無
 - ・【その他制度】カフェテリア（朝昼夜無料）/e-learning/英語研修/社員持株会/スポーツクラブ法人会員など
-

Required Skills

応募必要条件

1. 下記以下のいずれかの経験

- ・メーカー、商社で大手家電量販店、大手EC事業、大手テレビ通販への営業経験3年以上
- ・大手家電量販店でのバイヤー経験
- ・大手EC事業でのバイヤー経験
- ・大手テレビ通販でのバイヤー経験

2. Excel／PowerPointスキル（表計算、報告、提案資料作成における業務経験）

★英語要件に関する補足

TOEIC800点以上（もしくは同程度の英語力を保有している資格の証明、英語圏の大卒以上の学位証明ができること）

※TOEIC800点未満の方は、「契約社員」でのオファーとなります。

スコアをお持ちでない、もしくは証明書が無い方は、選考過程で弊社主催のTOEIC IPテストをご案内いたします。内定通知のタイミングまでには資格の証明が必要です。

【歓迎】

- ・リサイクル家電（テレビ、冷蔵庫、洗濯機、エアコン）のバイヤー経験
 - ・リサイクル家電の配送網をゼロから構築された経験
-

選考内容

書類選考→面接2～3回→内定

内定通知のタイミングまでには資格の証明が必要です。

スコアをお持ちでない、もしくは証明書が無い方は、選考過程で弊社主催のTOEIC IPテストをご案内いたします。

Company Description