



愛知【海外営業マネージャー候補】欧州市場の市場創出と代理店ネットワークを使った販売裾野の拡大 | マネージャーを目指したい方

世界160の国と地域へ輸出する刺繡技術メーカー

Job Information

Hiring Company

Tajima Industries Ltd

Job ID

1532048

Division

戦略営業部 欧州販売課

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture, Kasugai-shi

Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

Refreshed

January 29th, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

募集背景：戦略営業部欧州営業課産休欠員の補充および営業強化

業務内容

1. 欧州市場の市場創出と代理店ネットワークを使った販売裾野拡大
2. 部・課の立案した欧州成長戦略を係に落とし込み、代理店マネジメントによる販売計画達成
3. 海外市場ニーズの把握と市場分析
4. 海外顧客との関係構築と共同プロジェクトの創出と推進

勤務地

愛知県 春日井市 牛山町1800番地

勤務地最寄駅：名鉄小牧線／間内駅

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

変更の範囲：会社の定める事業所

勤務地補足：名鉄バス「TISM前バス亭」すぐ、もしくは名鉄小牧線「間内駅」より徒歩15分

自動車/自転車通勤可

転勤：無

募集人員数：1名

配置・配属先：戦略営業部欧州販売課

【想定年収】

- 想定年収：5,616,000円~7,046,000円
- 想定月額給与：384,000円~469,000円
- 想定月額手当：20,000円~40,000円

Required Skills

【要件基準】

1. B2B商材の営業実務経験
2. ビジネス英会話レベルでのコミュニケーション力(TOEIC800点以上)
3. ロジカルシンキング、分析力、課題形成力、コミュニケーション力

【歓迎スキル】人材マネジメント経験、ビジネスアナリティクス、データ分析、人材育成力

【人柄】

- 物事を前向きに捉え、上長からの指示を正しく理解し、リソースを最適に活用して係の管理を行ながら、結果とスピードを重視し課題解決ができる方

Company Description