



【Head of Sales！太陽光発電周辺機器商社】＼年収800～1000万円／業界経験者歓迎！
@関西

リモートメイン！出社は月に数回！太陽光発電業界でのHead of Sales！

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1532046

Industry

Equipment

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Hourly Rate

年収：800万～1000万円 ※給与は能力と経験により応相談 ※販売利益に比例したインセンティブを支給

Work Hours

8:30-17:30 ＊実働8時間、休憩1時間

Holidays

土日祝

Refreshed

January 15th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- ◆売上と成長目標を達成するために、日本の営業チームを構築、指揮、管理する
- ◆収益目標を達成し、市場シェアを拡大するための販売戦略を開発および実行する
- ◆新規顧客の獲得と既存顧客との強固な関係維持に積極的に参加
- ◆定期的な売上予測、レポート、市場と競合の分析を CEO および上層部への提供
- ◆太陽エネルギー業界、市場動向、顧客についての深い理解を深め、維持する
- ◆調達、マーケティング、運営などの他の部門と協力して、連携を図り、会社全体の成功を推進する

※リモートメイン。月に何度か名古屋へ出社あり。

※1年目のみ有期雇用可能性あり、就業条件は変更なし。

Required Skills

【必須】

- ◆外資系商社での法人営業、マネジメント経験ある方
- ◆営業経験と技術製品 (理想的には B2B) の販売経験
- ◆ネイティブレベルまたは高い日本語能力と十分な英語力
- ◆必要に応じて国内外に出張する意欲のある方

【歓迎】

- ◆太陽光発電機器関連業務経験者（優遇）
- ◆住宅設備等の販売のご経験をお持ちの方
- ◆太陽光および再生可能エネルギー分野の知識

【求める人物像】

- ◆行動力のある、柔軟性高く営業活動ができる方
- ◆目標達成する強い意志と責任感がある人材
- ◆高いコミュニケーション能力、対人スキル、プレゼンテーションスキル、強力なリーダーシップをお持ちの方

Company Description