



法人営業（国際貿易検査）＜貿易・輸出の知識をお持ちの方歓迎！＞◆7大商社への営業活動◆

フランス発世界最大級の第三者試験・検査・認証機関。QHSEに関わるサービスを提供

Job Information

Hiring Company

BureauVeritas Japan Co., Ltd.

Job ID

1531977

Division

国際貿易検査事業本部

Industry

Other

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Naka-ku

Train Description

Minatomirai Line, Nihon odori Station

Salary

4 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours

09:00～17:30 休憩：12:00～13:00（60分）

Holidays

土曜、日曜、祝日

Refreshed

May 23rd, 2025 14:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

<ポジション 法人営業（国際貿易検査）>

国際貿易サービス営業は輸出入の際、必要とされる各国政府指定の船積みの際の検査サービスを主に商社に向け営業を行います。商社などが物資を輸出入したい場合、輸出先国政府の指定検査機関から検査を受けることが必要となり、その検査を提供するのが当社の役割となります。

顧客である7大商社に定期的に訪問し、受注活動をすると共にグループ企業情報を掴み、水平展開の営業により新規顧客を獲得する。また、輸出入をしたい相手国の検査指定期間は限定されるため、問い合わせによる相談からの営業活動も多く、営業上のトラブルも極めて少ない。そして、着手できていない、専門商社へのアプローチも積極的に行っていただきたいと思っています。

●提供する検査サービスとは

- 1, 輸出先国の関税を適切にするための検査（政府指定検査 GIS）
- 2, 輸出先国の安全性、品質保護、消費者保護を目的とした各国の法律への適合性の検査（適合性確認検査 VOC）
- 3, 政府開発援助（ODA）として日本政府が発展途上国の発展のために物資を供給する際の検査（ODA検査）

●営業活動について

主要顧客：7大商社（三菱商事、伊藤忠商事、三井物産、丸紅、住友商事、豊田通商、双日）

そのグループ企業である、専門商社、ロジスティック会社が主な営業先となり、7大商社を主軸とした受注活動と共に、7大商社のグループ企業で顧客先を拡大していきます。7大商社以外にも専門商社が多くあり、顧客拡大をお任せします。

雇用形態

正社員

年収

400万～550万円を想定

賞与：年2回（3月、12月）

昇給：年1回

勤務地

基本、自宅より直行直帰

本社：神奈川県横浜市中区日本大通18番地 KRCビル8F

勤務時間

09:00～17:30 休憩：12:00～13:00（60分）

休日休暇

完全週休2日制（土日）、祝日

有給休暇：初年度（入社月から）、夏季休暇（3日/7月1日～9月30日）、年末年始休暇（12月30日～1月3日）、病気休暇（年4日）、慶弔休暇、産休・育休、介護休業、勤続報奨休暇（勤続3年経過ごとに連続2週間）

手当・福利厚生

- ・通勤手当
- ・資格手当
- ・特殊・緊急勤務手当
- ・財形貯蓄制度
- ・退職金制度（確定給付企業年金制度）、
- ・健康保険組合提携保養所
- ・スポーツクラブ優待割引
- ・社内クラブ活動補助
- ・借上社宅制度
- ・社会保険：健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

Required Skills

応募資格

- ・法人営業経験（経験年数不問）
L但し、営業力のある方（主体的な行動力、わかりやすい説明力、目標達成意識）
- ・日常会話レベル以上の英語力
- ・PCリテラシーのある方

求める人物像

- ・主体的に行動できる方。
- ・業務知識習得の勉強ができる方（顧客との貿易における会話となる知識習得意識）

歓迎経験

- ・貿易に関する知識のある方。

選考プロセス

書類選考→面接2回→内定

